

Resultados del segundo trimestre 2013

FIAT INDUSTRIAL ELEVA SUS INGRESOS EL 3% EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2013, HASTA 6.800 MILLONES DE EUROS. EL BENEFICIO NETO SUBE EL 30,7% HASTA 328 MILLONES DE EUROS

- *Los ingresos del segundo trimestre alcanzan los 6.800 millones, un 3,1% más sobre el mismo periodo de 2012, y un 5,4% más sobre una base con tipo de cambio constante, debido al crecimiento de la actividad de maquinaria agrícola y motores que ha compensado las condiciones más difíciles del negocio en los equipos de construcción y en camiones y vehículos comerciales*
- *El Grupo registró en el periodo un resultado de explotación de 633 millones, con un margen del 9,3% frente a 627 millones y un margen de 9,5% en el segundo trimestre de 2012*
- *El beneficio neto antes de partidas extraordinarias se situó en 340 millones frente a 331 millones en el periodo comparable de 2012*
- *La deuda industrial neta disminuyó 263 millones de euros en el trimestre hasta situarse en 2.274 millones, con un flujo de caja positivo de las operaciones que compensó con creces el reparto de dividendo y los niveles sostenidos de inversión*
- *La liquidez disponible se incrementó hasta 5.300 millones (5.100 millones en el primer trimestre de este ejercicio)*

Turín, 31 Julio 2013

Los ingresos del Grupo ascendieron a 6.825 millones en el segundo trimestre (6.621 millones en el segundo trimestre de 2012), con un aumento de las ventas de maquinaria agrícola y del negocio de tracción ferroviaria que amortiguó los menores volúmenes de la actividad de equipos para la construcción y de camiones y vehículos comerciales.

- La actividad de maquinaria agrícola y de construcción (CNH) registró unos ingresos de 4.421 millones, lo que supone un aumento del 6,6% con respecto al segundo trimestre de 2012 (un 9,3% sobre unas bases de tipo de cambio constantes). Las ventas netas de equipos agrícolas aumentaron el 10,8%, impulsadas por los mayores volúmenes, precios netos positivos y un mix de producto favorable. Las ventas netas del negocio de Equipos de Construcción disminuyeron un 8,1%, dentro de un mercado en el que persiste un entorno complicado en la mayoría de las regiones.
- El sector de Vehículos Industriales (Iveco) registró unos ingresos de 2.145 millones de euros, con un descenso del 5,6% respecto al segundo trimestre de 2012 (-4,4% a tasas de cambio constantes), como consecuencia de la persistencia de una débil demanda en Europa y Rusia que sólo se pudo compensar parcialmente con el crecimiento en América Latina. El número total de entregas (incluidos autobuses y vehículos especiales) ascendió a 34.281 vehículos (-0,7%), con un descenso del 4,7% en las entregas de ligeros, mientras las de vehículos medios y pesados aumentaron un 15% y un 0,3%, respectivamente. Por áreas geográficas, las entregas descendieron un 7,6% en la región EMEA (Europa, Oriente Medio y África) y un 20,9% en la zona APAC (Asia y Pacífico), mientras en América Latina aumentaron un 44%.
- El negocio de motores y transmisiones (FPT Industrial) alcanzó unos ingresos de 844 millones, lo que supone un incremento de 7,9% (un 8,2% sobre bases cambiarias constantes), debido a los mayores volúmenes.

Los **ingresos** del Grupo en **el primer semestre** de 2013 ascendieron a 12.627 millones, lo que representa un aumento del 1,4% respecto al mismo periodo de 2012 (un 3,8% sobre bases de tipo de cambio constante). En conjunto, los aumentos de ventas de maquinaria agrícola y de motores y transmisiones compensan la reducción del volumen en equipos para la construcción y los vehículos industriales.

El resultado de explotación del Grupo fue de 633 millones en **el segundo trimestre**, por encima de los 627 millones del segundo trimestre de 2012. El margen de explotación se situó en el 9,3% (9,5% en el segundo cuarto de 2012), con una expansión del margen en el sector de maquinaria agrícola y de

construcción sólo compensando parcialmente por la disminución de camiones y vehículos comerciales.

- El sector de la maquinaria agrícola y de la construcción registró un trimestre muy activo con un resultado de explotación de 604 millones de (478 millones en el periodo comparable de 2012) y un margen de explotación del 13,7% (11,5% en el segundo cuarto de 2012). El crecimiento de volúmenes y de precios en el segmento de equipos agrícolas pudo contrarrestar con holgura la disminución de volúmenes de venta en el segmento de maquinaria para la construcción, el aumento general de costes comerciales, administrativos y de ventas y para investigación y desarrollo.
- El sector de Vehículos Industriales cerró el segundo trimestre de 2013 con un beneficio operativo de un millón de euros, frente a los 126 millones del mismo periodo de 2012. La caída ha sido debida, principalmente, al efecto volumen y tipo de productos de la demanda en la zona EMEA, a la evolución desfavorable de los precios respecto al mismo trimestre de 2012 y a los costes de lanzamiento de los vehículos Euro 6. El resultado del periodo se ha visto también penalizado por la evolución desfavorable del tipo de cambio, aunque en América Latina se registró una evolución del volumen muy positiva.
- El sector de motores y transmisiones logra unos beneficios de explotación de 40 millones (margen del 4,7%), frente a los 38 millones (margen del 4,9%) para el segundo cuarto de 2012. El impacto positivo de los mayores ingresos y una mejor utilización de la capacidad se vio parcialmente compensado por un aumento en los costes de I + D orientado a mantener el liderazgo tecnológico.

En el **primer semestre**, el **resultado de explotación** del Grupo ascendió a 1.041 millones (con un margen de explotación del 8,2%), frente a los 1.058 millones del primer semestre de 2012 (con un margen de explotación del comercial: 8,5%). Los 17 millones de disminución se deben a los menores resultados de camiones y vehículos comerciales - que refleja los menores volúmenes, el mix de producto, las presiones sobre los precios y los efectos cambiarios negativos -, lo cual fue parcialmente compensado por mejores resultados del sector de maquinaria agrícola y de construcción, que se vio impulsado por mayores volúmenes, precios más altos y un mix de productos favorable.

El Grupo cerró **el segundo trimestre de 2013** con un beneficio operativo de 613 millones, en comparación con los 496 millones del segundo trimestre de 2012. El aumento se debe principalmente a la disminución de los gastos extraordinarios netos en 111 millones. En **el primer semestre**, el beneficio operativo ascendió a 982 millones, con un aumento de 55 millones sobre los 927 millones del primer semestre de 2012, fruto de una reducción de 72 millones en gastos netos atípicos y de la disminución del resultado de explotación en 17 millones.

El **gasto financiero neto** del Grupo fue de 117 millones en **el segundo trimestre** de 2013, frente a los 105 millones del mismo periodo de 2012. El aumento obedeció principalmente al repunte de la deuda industrial neta media. En **la primera mitad del ejercicio**, los gastos financieros netos ascendieron a 230 millones (222 millones en el primer semestre de 2012).

Los impuestos sobre el beneficio ascendieron a 201 millones (frente a 163 millones en el segundo trimestre de 2012) debido sobre todo a las bases imponibles de las empresas que operan fuera de Italia. La tasa efectiva impositiva se sitúa en el 38%, en línea con las expectativas para el conjunto del año. Los impuestos sobre el resultado del **primer semestre** ascendieron a 306 millones (295 millones en el mismo período en 2012).

En **el segundo trimestre** de 2013 el beneficio neto antes de partidas extraordinarias fue de 340 millones de euros (331 millones en el segundo cuarto de 2012). En **el primer semestre**, el beneficio neto antes de partidas especiales se situó en 536 millones de euros (533 millones para el primer semestre de 2012).

El **endeudamiento industrial neto**, que se situó en 2.274 millones de euros al 30 de junio de 2013, ha descendido en 263 millones respecto al cierre del primer trimestre. El buen rendimiento operativo ha más que compensado el reparto de 276 millones de euros en dividendos y el significativo nivel de inversiones.

La **liquidez disponible** en el segundo trimestre (que incluye 1.628 millones de euros de una línea de crédito disponible y no utilizada) ha aumentado en 224 millones de euros, hasta los 5.286 millones. El descenso de 920 millones, respecto al 31 de diciembre de 2012 ha estado determinado, principalmente por la absorción de las inversiones y el pago de dividendos, así como por las exigencias derivadas del crecimiento de la cartera de servicios financieros, en parte compensado por la



liquidez generada con el efectivo de la emisión de un préstamo de obligaciones de 600 millones de dólares de CNH Capital LLC.