

## WYNIKI ZA I KWARTAŁ 2011 ROKU

FIAT INDUSTRIAL ZAMKNAŁ PIERWSZY KWARTAŁ Z PRZYCHODAMI ZE SPRZEDAŻY WYNOŚĄCYMI 5,3 MLD EURO, KTÓRE WZROSŁY O 19,3% W STOSUNKU DO I KWARTAŁU 2010 ROKU. ZYSK ZE SPRZEDAŻY WZROSŁ PONAD DWUKROTNIE DO KWOTY 277 MLN EURO, PRZY CZYM WSZYSTKIE SEGMENTY SPRZEDAŻY MIAŁY UDZIAŁ W TYM WZROŚCIE. ZYSK NETTO ZAMKNAŁ SIĘ W KWOCIE 114 MLN EURO. ZADŁUŻENIE NETTO Z TYTUŁU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ WYNIOSŁO 2,1 MLD EURO, NATOMIAST PŁYNNOŚĆ – 3,5 MLD EURO.

- Przychody ze sprzedaży odnotowano na poziomie 5,3 mld euro i wzrosły one o 19,3% w stosunku do I kwartału 2010 roku (4,5 mld euro), przy czym we wszystkich segmentach odnotowano dwucyfrowy wzrost.
- Zysk na sprzedaży wzrósł ponad dwukrotnie do kwoty 277 mln euro (122 mln euro w I kwartale 2010 roku), dzięki wysokiemu wolumenowi sprzedaży we wszystkich segmentach, a w szczególności bardzo dobrym wynikiem wypracowanym przez CNH. Marża zysku na sprzedaży znacznie wzrosła o 5,2% (2,7% w I kwartale 2010 roku).
- Zysk netto wyniósł 114 mln euro w porównaniu do straty netto wynoszącej 34 mln euro odnotowanej w poprzednim roku.
- Zadłużenie netto z tytułu działalności gospodarczej nieco wzrosło do kwoty 2,1 mld euro (1,9 mld euro na koniec 2010 roku), głównie z powodu sezonowego wzrostu zapasów. Płynność odnotowano na poziomie 3,5 mld euro, co oznacza, że nieco spadła z poziomu 3,7 mld euro na koniec 2010 roku.
- Grupa potwierdza cele założone na rok obrotowy 2011 dotyczące zysku na sprzedaży na poziomie 1,2-1,4 mld euro oraz zadłużenia netto z tytułu działalności gospodarczej na poziomie 1,8-2,0 mld euro.

Z dniem 1 stycznia 2011 roku wydzielenie spółki Fiat Industrial S.p.A. ze spółki Fiat S.p.A. nabrało mocy prawnej. Dane liczbowe za 2010 rok przedstawione w tej notatce prasowej dotyczą działalności przekazanej spółce Fiat Industrial i pochodzą ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego Fiata za I kwartał 2010 roku oraz za rok obrachunkowy, który skończył się w dniu 31 grudnia 2010 roku.

Przychody ze sprzedaży Grupy wzrosły o 19,3%, do poziomu 5,3 mld euro przy czym we wszystkich segmentach odnotowano znaczne przyrosty wolumenów rok do roku.

- Pion Pojazdów Rolniczych i Budowlanych (CNH) odnotował przychody ze sprzedaży na poziomie 3,0 mld euro, co stanowiło wzrost o 17,2% rok do roku (wzrost o +16,0% w USD). Sprzedaż pojazdów rolniczych wzrosła o 18%, ze szczególnie korzystnymi warunkami sprzedaży panującymi na rynkach w Ameryce Północnej, Europie, Afryce, na Bliskim Wschodzie oraz Wspólnocie Niepodległych Państw (Europa, Afryka, Bliski Wschód i WNP) oraz krajach Azji i Pacyfiku. Sprzedaż pojazdów budowlanych wzrosła (+20%) dzięki dobrej koniunkturze w Ameryce Łacińskiej i Azji oraz poprawie wyników sprzedażowych w Ameryce Północnej przypisywanej głównie wymianie starzejących się flot.
- Odnotowano 25,3% wzrost przychodów ze sprzedaży pojazdów ciężarowych i użytkowych (Iveco) do poziomu 2,1 mld euro, co nastąpiło w rezultacie odradzania się popytu na większości głównych rynków, za wyjątkiem Włoch. Liczba dostaw ogółem wzrosła o 27,8% do poziomu 34.392 pojazdów, przy czym w segmencie lekkim nastąpił wzrost o 28,4%, w segmencie średnim odnotowano wzrost o 39,9%, a w segmencie ciężkim wzrost o 33,6%. W rozbiciu na regiony, dostawy pojazdów wzrosły o 22,0% w Europie Zachodniej, o 66,5% w Europie Wschodniej i o 40,0% w Ameryce Łacińskiej.
- Działalność w zakresie układów napędowych (FPT Industrial) wypracowała przychody ze sprzedaży na poziomie 0,7 mld euro, co stanowiło wzrost o ponad 50% dzięki silnemu wzrostowi wolumenu sprzedaży, przy czym popyt był wyższy z segmentów działalności Grupy i od klientów zewnętrznych.

FIAT INDUSTRIAL Rachunek wyników – I kwartał		
(w mln euro)	2011	2010
Przychody netto	5.338	4.474
% zmiana	19,3	
Zysk/strata na sprzedaży	277	122
Zmiana	155	
Marża na sprzedaży (%)	5,2	2,7
Zysk /strata operacyjna	277	121
Zmiana	156	
Zysk/strata przed opodatkowaniem	192	18
Zmiana	174	
Zysk /(strata)	114	(34)
Zmiana	148	
Zysk na akcję (EPS) (€)		
akcje zwykłe	0,080	(0,025)
akcje uprzywilejowane	0,093	(0,025)
akcje dla kadry zarządzającej	0,126	(0,025)

- Zysk ze sprzedaży Grupy wyniósł 277 mln euro czyli był wyższy o 155 mln euro od zysku w poprzednim roku, przy czym rosnący wolumen sprzedaży spowodował że marża na sprzedaży Grup wzrosła do 5,2% (2,7% w I kwartale 2010 roku).
  - Pion Pojazdów Rolniczych i Budowlanych odnotował zysk ze sprzedaży w wysokości 213 mln euro (127 mln euro w I kwartale 2010 roku),

przy czym marża na sprzedaży wzrosła do 7,1% (4,9% w I kwartale 2010 roku), w wyniku wyższego wolumenu sprzedaży, wyższego wskaźnika wykorzystania pojazdów przemysłowych, wyższym cenom produktów, oraz lepszej strukturze produktowej w segmencie pojazdów rolniczych.

- Spółka Iveco odnotowała zysk ze sprzedaży w wysokości 71 mln euro (3 mln euro w I kwartale 2010 roku), przy czym marża na sprzedaży wzrosła do 3,3%, co niewątpliwie odzwierciedla poprawę marży operacyjnej na wyższym wolumenie sprzedaży.
- Spółka FPT Industrial odnotowała zysk na sprzedaży w wysokości 3 mln euro, co stanowi wzrost z poziomu 10 mln euro straty w I kwartale 2010 roku, przy czym wzrost zysku na sprzedaży nastąpił dzięki wyższemu wolumenowi sprzedaży.
- Zadłużenie netto z tytułu działalności gospodarczej wyniosło 2,1 mld euro pod koniec kwartału (1,9 mld euro na koniec 2010 roku): wzrost nastąpił na wskutek sezonowego budowania zapasów typowego dla I kwartału roku.
- W I kwartale 2011 Fiat Industrial zadebiutował na rynkach kapitałowych emitując dwie transze obligacji o wartości kapitału ogółem wynoszącej 2,2 mld euro. Według stanu na 31 grudnia 2010 roku zadłużenie finansowe netto u Fiata (2,8 mld euro) zostało w pełni spłacone w styczniu br.
- Według stanu na 31 marca 2011 roku, wartość środków płynnych wyniosła 3,5 mld euro (3,7 mld euro na koniec 2010 roku). Ponadto Spółka posiada dodatkowo 1,5 mld euro w postaci niewykorzystanego kredytu podstawionego w gotowości.

## Wyniki Grupy

**Przychody ze sprzedaży** Grupy za I kwartał 2011 roku wyniosły 5,3 mld euro i wzrosły o 19,3% w stosunku do analogicznego okresu zeszłego roku. Odnotowano również znaczący wzrost w stosunku do I kwartału 2010 roku, gdy Grupa odnotowała pierwsze odznaki wychodzenia z kryzysu: Pion Pojazdów Rolniczych i Budowlanych odnotował wyższy wolumen sprzedaży, a w segmencie pojazdów rolniczych odnotowano poprawę struktury produktowej; dostawy pojazdów Iveco wzrosły na wszystkich najważniejszych rynkach, za wyjątkiem Włoch; również FPT Industrial odnotowała dodatni wynik na sprzedaży.

FIAT INDUSTRIAL		
Przychody w podziale na segmenty – I kwartał		
(w mln euro)	2011	2010
Pojazdy rolnicze i budowlane (CNH)	3,019	2,575
% zmiana	17.2	
Pojazdy ciężarowe i użytkowe (Iveco)	2,123	1,694
% zmiana	25.3	
FPT Industrial	729	485
% zmiana	50.3	
Odrzuty i pozostałe	(533)	(280)
Ogółem	5,338	4,474
% zmiana	19.3	

**Zysk na sprzedaży** wyniósł 277 mln euro (marża na sprzedaży: 5,2%), co stanowiło znaczny wzrost w stosunku do kwoty 122 mln euro odnotowanej w I kwartale 2010 roku (marża na sprzedaży: 2,7%), głównie dzięki wzrostowi wolumenu sprzedaży we wszystkich segmentach.

FIAT INDUSTRIAL		
Zysk/strata na sprzedaży w podziale na segmenty – I kwartał		
(w mln euro)	2011	2010
Pojazdy rolnicze i budowlane (CNH)	213	127
zmiana	86	
Pojazdy ciężarowe i użytkowe (Iveco)	71	3
zmiana	68	
FPT Industrial	3	(10)
zmiana	13	
Pozostałe	(10)	2
zmiana	-12	
Ogółem	277	122
zmiana	155	

I kwartał 2011 został zamknięty z kwotą zysku operacyjnego na poziomie 277 mln euro, w porównaniu z kwotą 121 milionów euro w I kwartale 1 2010 roku, i stanowił znaczny wzrost zysku na sprzedaży.

**Koszty finansowe netto** wyniosły 111 mln euro w I kwartale 2011 roku w stosunku do 108 mln euro w tym samym okresie 2010 roku.

**Zysk przed opodatkowaniem** wyniósł 192 mln euro, co stanowiło wzrost w stosunku do 18 mln euro w I kwartale 2010 roku. Wzrost ten jest wynikiem wyższego zysku operacyjnego (+156 mln euro) oraz

wzrostu zysku z inwestycji (+21 mln euro), po odjęciu 3 mln euro wzrostu kosztów finansowych netto.

**Wartość podatków dochodowych** wyniosła 78 mln euro w stosunku do 52 mln euro w I kwartale 2010 roku (w tym jednorazowa opłata podatkowa w wysokości 14 mln euro).Efektywna stopa podatkowa wyniosła około 40%, co jest zgodne z prognozą podatków na cały rok.

**Zysk netto** wyniósł 114 mln euro w I kwartale 2011 roku (strata netto 34 mln euro w I kwartale 2010 roku).

**Zadłużenie netto z tytułu działalności gospodarczej** wyniosło 2,1 mld euro, co stanowiło wzrost o 0,2 mld euro z powodu sezonowego wzrostu wartości kapitału obrotowego oraz niewielkim wzrostem nakładów inwestycyjnych. **Wartość płynnych aktywów** wyniosła 3,5 mld euro (3,7 mld euro na koniec 2010 roku), a oprócz tego Grupa ma dostęp do postawionych w stan gotowości kredytów o wartości 1,5 mld euro.

W I kwartale 2011 spółka wyemitowała dwie transze obligacji: w pierwszej transzy wyemitowała obligacje o wartości 1 mld euro o terminie zapadalności marzec 2015 roku, a w drugiej transzy 1,2 mld euro z terminem zapadalności marzec 2018 roku. W I kwartale 2011 roku, kwota netto niespłaconego zadłużenia finansowego wobec Fiata w wysokości 2,8 mld euro według stanu 31 grudnia 2010 roku została w pełni spłacona.

<b>FIAT INDUSTRIAL</b>		
<b>Główne pozycje z bilansu</b>		
<i>(w mln euro)</i>	31.03.2011	31.12.2010
Aktywa ogółem	<b>31,866</b>	34,921
Fundusze własne ogółem	<b>4,591</b>	4,744

<b>FIAT INDUSTRIAL</b>		
<b>Zadłużenie netto</b>		
<i>(w mln euro)</i>	31.03.2011	31.12.2010
Zadłużenie finansowe	<b>(15,522)</b>	(18,695)
- Kredyty zabezpieczone na majątku	<b>(7,700)</b>	(8,321)
- Zobowiązania finansowe wobec Grupy Fiata po wydzieleniu z Grupy	-	(5,626)
- Pozostałe zadłużenie	<b>(7,822)</b>	(4,748)
Należności finansowe od Grupy Fiata po wydzieleniu z Grupy	-	2,865
<b>Płatności finansowe po odjęciu należności od Grupy Fiata po wydzieleniu z Grupy</b>	<b>(15,522)</b>	(15,830)

Pozostałe aktywa/zobowiązania finansowe (1)	(48)	(59)
Płynność	3,504	3,710
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>(12,066)</b>	<b>(12,179)</b>
<i>Działalność gospodarcza (przemysłowa)</i>	<b>(2,083)</b>	(1,900)
<i>Usługi finansowe</i>	<b>(9,983)</b>	(10,279)
<i>(1) W tym dodatnia i ujemna godziwa wartość finansowych instrumentów pochodnych.</i>		

**FIAT INDUSTRIAL**  
Zmiana w zadłużeniu netto z tytułu działalności gospodarczej

	I kwartał 2011	I kwartał 2010
<i>(w mln euro)</i>		
Przepływy gotówkowe z działalności operacyjnej przed zmianą w kapitale obrotowym	247	88
Przepływy gotówkowe z działalności operacyjnej	106	154
Przepływy gotówkowe z działalności gospodarczej netto (1)	(127)	87
<b>Zmiana w zadłużeniu netto z tytułu działalności gospodarczej</b>	<b>(183)</b>	497
<i>(1) Zmiana w zadłużeniu netto z tytułu działalności gospodarczej, z wyłączeniem podwyższeń kapitału, wypłat dywidendy i wpływu przewalutowania</i>		

POJAZDY CIĘŻAROWE I UŻYTKOWE		
Przychody ze sprzedaży i zysk/strata na sprzedaży – I kwartał		
(w mln euro)	2011	2010
Przychody ze sprzedaży netto	<b>2,123</b>	1,694
% zmiana	25.3	
Zysk na sprzedaży	<b>71</b>	3
Zmiana	68	
Marża na sprzedaży %	<b>3.3</b>	0.2

## Pojazdy ciężarowe i użytkowe

W pierwszym kwartale 2011 roku **Iveco** zaksięgowwała przychody ze sprzedaży w wysokości 2,1 mld euro, które wzrosły o 25,3% rok do roku. Wzrost można głównie przypisać odradzającemu się popytowi na wszystkich największych rynkach europejskich, za wyjątkiem Włoch.

Na całym świecie Iveco dostarczyła 34.392 pojazdów w tym autobusy i pojazdy specjalne, co stanowiło wzrost o 27,8% w stosunku do tego samego okresu w 2010 roku. Wzrosty odnotowano we wszystkich segmentach rynku tj. w segmencie pojazdów lekkich odnotowano wzrost o 28,4%, w segmencie pojazdów średnich – o 39,9%, a w segmencie pojazdów ciężkich – o 33,6%. W Europie Zachodniej Iveco dostarczyła 21.036 pojazdów (+22,0%), przy czym na najważniejszych rynkach stopy wzrostu kształtowały się następująco: Niemcy (+17,8%), Hiszpania (+55,3%), Francja (+39,1%) oraz Wielka Brytania (+93,0%). Na rynku włoskim odnotowano natomiast spadek o 8,6% w stosunku do analogicznego okresu w 2010 roku. Znaczące wzrosty odnotowano również w Europie Wschodniej (+66,5%) i w Ameryce Łacińskiej (+40,0%).

W Europie Zachodniej liczba zarejestrowanych pojazdów ciężarowych i pojazdów użytkowych o masie  $\geq 3,5$  tony wzrosła o 25,8% w stosunku do I kwartału 2010 roku, przy czym prawie na wszystkich rynkach zaobserwowano duże stopy wzrostu, jednak nadal poniżej średniej wielkości z lat 2007-2008. Największy wzrost odnotowano w segmencie pojazdów ciężkich (+52,9%), gdyż wielu operatorów flot zdecydowało się przeprowadzić inwestycje odtworzeniowe, które zostało odłożone na później z powodu kryzysu gospodarczego. W segmentach lekkim i średnim również odnotowano wzrost wynoszący odpowiednio 16,1% oraz 14,0%. Liczba zarejestrowanych pojazdów znacznie się zwiększyła we Francji (+36,1%), w Niemczech (+31,1%), w Wielkiej Brytanii (+31,5%) oraz w Hiszpanii (+22,4%). Włochy stanowiły wyjątek wśród najważniejszych rynków, gdyż rynek włoski skurczył się o 4,1% głównie z powodu słabszego popytu w segmencie pojazdów lekkich.

Udział w rynku Iveco w Europie Zachodniej wyniósł 12,2% w I kwartale 2011 roku, co stanowiło 2 procentowy spadek w stosunku do I kwartału 2010 roku. Udział w segmencie pojazdów lekkich spadł o 1,6 procent, z powodu większego popytu modeli wykonanych na podwoziach samochodów osobowych (furgonetki) niemal na wszystkich podstawowych rynkach. W segmencie pojazdów średnich odnotowano skromny wzrost udziału w rynku o 0,3 procenta (do poziomu 24,9%), ze szczególnie dobrymi wynikami odnotowanymi we Francji i Hiszpanii (wzrosty odpowiednio o +2,4 oraz +12,8 procent). Z kolei w segmencie pojazdów ciężkich udział w ryku spadł o 2,3 procent, z mniej korzystną strukturą sprzedaży przypisywaną nadal panującym słabym warunkom handlowym we Włoszech. Pod koniec kwartału zauważono jednak oznaki poprawy sytuacji rynkowej w takich krajach jak Niemcy, Hiszpania, Austria i Szwajcaria, gdzie Iveco odnotowała średnio 1 procent wzrostu w stosunku do marca 2010 roku.

Zapasy pojazdów nowych i używanych w Europie były utrzymywane na niskich poziomach zarówno przez Iveco jak i przez dealerów.

Iveco zamknęła I kwartał 2011 roku z **zyskiem na sprzedaży** wynoszącym 71 milionów euro w stosunku do 3 mln euro wypracowanych w tym samym czasie w 2010 roku. Wzrost zysku ze sprzedaży został osiągnięty głównie dzięki większemu wolumenowi sprzedaży i wyższym cenom.

Jednym z najważniejszych wydarzeń w analizowanym kwartale było wygranie przetargu, wspólnie z francuską spółką Soframe (członek Grupy Lohr, z siedzibą w Alzacji), na dostawę dla francuskiej armii wielozadaniowych ciężarówek wojskowych. Podpisana umowa przewiduje pierwszą dostawę 200 pojazdów, o wartości około 160 mln euro, z możliwością dalszych dostaw maksymalnie 2.400 ciężarówek, o wartości ogółem wynoszącej około 800 mln euro.

Na początku marca br. na pokazie Samoter w Weronie (Włochy), Iveco zaprezentowała nową wywrotkę Astra RD40 na sztywnej ramie, która powiększyła rodzinę wywrotek o pojazd z całkowicie przeprojektowaną kabiną i nowatorskimi rozwiązaniami technologicznymi.

Spółka Iveco Irisbus zaprezentowała międzynarodowej prasie pojazd Magelys Pro, najnowszy w rodzinie specjalistycznych autokarów wycieczkowych.

W Brazylii z kolei Iveco wprowadziła na rynek nową wersję Trakkera w konfiguracji 8x4, wyposażonego w silnik Cursor 13, o mocy 420 KM, wyprodukowany przez FPT Industrial, oraz w automatyczną skrzynię biegów do stosowania w branżach wydobywczej i budowlanej, które rozwijają się w Ameryce Łacińskiej na znaczną skalę.

Na koniec po podpisaniu umowy w dniu 18 grudnia 2009 roku – o wartości ponad 2 mld euro – na dostawę pływającego transportera opancerzonego (VBTP-MR), opracowywanego wspólnie z wojskiem brazylijskim, Iveco ogłosiła stworzenie specjalnej komórki pojazdów obronnych w Brazylii. Nowa komórka organizacyjna, Iveco Veículos de Defesa, na początku zainwestuje 23 mln euro, aby zbudować zakład produkcyjny w kompleksie przemysłowym Iveco w Sete Lagoas (Minas Gerais), gdzie zostanie przeznaczony obszar o wielkości 18.000 metrów kwadratowych na produkcję nowego pływającego transportera opancerzonego.