

## **IVECO e VULCANGAS: la partnership all'insegna della sostenibilità che porta nuovi vantaggi a chi guida un IVECO S-Way NP a LNG**

Torino, 1 ottobre 2020

Sulla linea che IVECO ha tracciato ormai da oltre due decenni nella direzione di un trasporto sostenibile, fondato sullo sviluppo del gas naturale e delle tecnologie alternative più idonee per affrontare le differenti tipologie di missione del cliente nel rispetto dell'ambiente, si inserisce una nuova iniziativa che vede protagonista la casa costruttrice torinese insieme a VULCANGAS, azienda di Rimini leader nel settore della distribuzione dell'LNG, e che è rivolta a tutti coloro che acquistano un IVECO S-Way NP nelle versioni trattore o cabinato.

La partnership tra le due aziende ha come obiettivo di incentivare il trasporto sostenibile e si è subito tradotta in una carta carburante che consente, ad ogni rifornimento presso una delle stazioni che si trovano lungo il corridoio VULCANGAS aderente all'iniziativa, di accumulare uno sconto proporzionale ai Km di strada percorsi, fino ad un massimo di 5.000€, spendibile in 18 mesi a partire dal mese di ottobre.

Fabrizio Buffa, GAS Business Development Manager IVECO ha dichiarato: *“La sostenibilità dell'autotrasporto non passa soltanto dai veicoli industriali ma occorrono anche infrastrutture e una comune cultura volta al cambiamento. Questi sono i fattori che stanno alla base del rapporto tra IVECO e VULCANGAS, che da sempre collaborano per rendere la transizione energetica dell'autotrasporto una realtà tangibile. Questo ulteriore passo compiuto insieme dimostra quanto sia reciprocamente condivisa la fiducia nella tecnologia LNG e quanto tale tecnologia vada in qualche modo a premiare tutti quei clienti che hanno deciso di cambiare il loro modo di fare business e renderlo sempre più sostenibile”*.

Andrea Bosi, Sales Manager Vulcancard ha aggiunto: *“Il combustibile, la logistica, il veicolo industriale e le stazioni di servizio vocate all'ecosostenibilità, la consapevolezza dello sviluppo di un nuovo mercato in costante crescita: dalla coesione di questi fattori, dalla comune visione di VULCANGAS e IVECO, nasce questa sinergia volta ad incentivare sempre di più chi ancora si deve*

*affacciare al mondo dell'LNG. Oggi dobbiamo essere sempre più partner di tutte quelle logistiche virtuose che scelgono l'LNG ed il BIOLNG"*

L'iniziativa porterà di fatto un ulteriore beneficio che va a sommarsi ai vantaggi di cui già gode chi sceglie di acquistare un IVECO S-Way NP, il veicolo a gas naturale liquefatto dotato di un equipaggiamento tecnologico di ultima generazione e servizi di connettività evoluti, progettati per determinare una significativa riduzione di consumi e dell'impatto sull'ambiente, a fronte di un Costo Totale d'Esercizio (TCO) estremamente competitivo.

La sua tecnologia, sostenuta dai 460 CV che il motore Cursor 13 sprigiona e un'autonomia di 1.600 km, garantita dai due serbatoi per l'LNG da 540 lt, permette infatti una riduzione del 90% del biossido di Azoto e del 95% di particolato. Ridotte anche le emissioni di CO<sub>2</sub>, che scendono drasticamente al 10% con l'impiego del Bio-metano, carburante già disponibile e sempre più largamente impiegato da tante aziende virtuose, che consente di realizzare pienamente una circular economy e per il quale tutti i veicoli della gamma Natural Power a gas naturale di IVECO sono già predisposti.

VULCANGAS, che da oltre 40 anni lavora costantemente per poter offrire i migliori servizi ai propri clienti, concentrando investimenti in ricerca e innovazione nella divisione delle energie rinnovabili e più recentemente in quella dell'LNG e BIO LNG, condivide con IVECO la consapevolezza che lo sviluppo tecnologico non possa prescindere dal rispetto per la natura e ha scelto di percorrere parimenti la strada del gas naturale come alternativa rispettosa del futuro e della natura e sostenibile a livello sia economico sia ecologico.

## **IVECO**

*IVECO è un brand di CNH Industrial N.V., un leader globale nel settore dei capital goods, quotato al New York Stock Exchange (NYSE: CNHI) e sul Mercato Telematico Azionario, organizzato e gestito da Borsa Italiana (MI: CNHI). IVECO progetta, costruisce e commercializza un'ampia gamma di veicoli commerciali leggeri, medi e pesanti, mezzi cava/cantiere.*

*L'ampia offerta di prodotto prevede il Daily, veicolo che copre dalle 3,3 alle 7,2 tonnellate di peso totale a terra, l'Eurocargo, dalle 6 alle 19 tonnellate, per il segmento pesante oltre le 16 tonnellate, il Trakker (dedicato alle attività off-road) e la gamma IVECO WAY con la versione IVECO S-WAY per le missioni on-road e IVECO X-WAY per le missioni light off-road. Inoltre, con il marchio IVECO Astra, costruisce veicoli cava-cantiere e veicoli speciali.*

*IVECO impiega circa 21.000 dipendenti e produce veicoli dotati delle più avanzate tecnologie in 7 paesi del mondo, in Europa, Asia, Africa, Oceania e America Latina. 4.200 punti di vendita e assistenza in più di 160 Paesi garantiscono supporto tecnico ovunque ci sia un veicolo IVECO al lavoro.*

Per maggiori informazioni su IVECO: [www.iveco.com](http://www.iveco.com)

### **Per maggiori informazioni contattare:**

**IVECO Press Office – Italy**

[ITALYPRESS@cnhind.com](mailto:ITALYPRESS@cnhind.com)

[www.ivecopress.com](http://www.ivecopress.com)

telefono +39 011 00 73450

## **VULCANGAS**

*Il Gruppo VULCANGAS svolge un ruolo da protagonista nel settore GNL e BIO GNL, dopo essersi fortemente strutturato sull'intera filiera. Gestisce tutte le fasi della catena del valore: dall'approvvigionamento del prodotto, oggi primo importatore Nazionale, alla logistica, allo sviluppo di uno Small Scale LNG, alla creazione di un proprio standard tecnico per una costante capillarità di servizio. I punti vendita di VULCANGAS, moderni, efficienti e di grandi dimensioni, possono servire al meglio i veicoli destinati al trasporto pesante.*

*Il Corridoio VULCANGAS GNL e BIO GNL, continua il suo sviluppo coprendo oggi l'intera penisola italiana. Attualmente l'Azienda è impegnata nell'apertura di nuovi impianti di proprietà e convenzionati con la previsione di raddoppiare il proprio Corridoio entro il 2021 per rafforzare la propria rete di rifornimento e permettere un facile sviluppo dell'LNG, restando sempre al fianco delle Logistiche Green.*

### **Per maggiori informazioni contattare:**

**Andrea Bosi**

**Sales Manager Vulcancard**

tel. +3356119491

[abosi@vulcangas.com](mailto:abosi@vulcangas.com)