

El Camión

LA REVISTA DE IVECO PARA EL MUNDO DEL TRANSPORTE

48 AÑOS DE PRODUCCIÓN ININTERRUMPIDA

Luciano Rivadeo Gómez (Métodos y Sistemas), Claudio Angeletti (Finanzas) y Pedro Semeniuk (Producción), en representación de todos los trabajadores de la histórica planta de Ferreyra, Córdoba.

INAUGURACIÓN

Punto Truck se suma desde Mar del Plata a la gran red de concesionarios IVECO distribuida a lo largo y ancho de la Argentina.

TELEMETRÍA

Con el objetivo de ofrecer a los clientes un control integral e inteligente de sus flotas, IVECO desarrolló una herramienta para el seguimiento satelital de las unidades que se encuentran trabajando.

Un IVECO para cada segmento



Una cualidad que nos ha distinguido en estos siete años como líderes en ventas del mercado de camiones de más de 16 toneladas ha sido nuestro interés por atender las necesidades de nuestros clientes en la mayor cantidad de segmentos posibles. Y 2017 no es la excepción.

Acabando el primer semestre de este año ya hemos presentado y lanzado al mercado tres nuevas opciones en distintos segmentos. En primer lugar, el Tector 15 Toneladas, el más pequeño de la exitosa (y ya conocida por ustedes) familia Tector, preparado para misiones en zonas urbanas que no requieren de la fuerza para el transporte de cargas tan pesadas como las que están destinadas para sus hermanos mayores. Es decir, toda la confiabilidad, tecnología, resistencia, economía y experiencia de una familia hiper testada por el camionero argentino en la ruta ahora aplicada a la ciudad y, por supuesto, fabricado en nuestro polo industrial de Ferreyra, en Córdoba.

Además, incluimos en la gama de los 440 cv nuestra nave insignia: el Hi-Way. Nuestro camión más sofisticado ahora también disponible en una potencia menor con todas las ventajas que esto implica. La más alta tecnología de IVECO al servicio del transportista argentino con una nueva opción para llevar a cabo sus misiones de carga pesada.

Y finalmente, seguir creciendo en otros segmentos como, por ejemplo, buses donde realizamos una importante renovación en nuestro modelo Daily Minibús 19+1. Robustez, confort, confiabilidad y la mayor potencia en el mercado para este vehículo preparado de principio a fin para el transporte de pasajeros.

Una vez más, IVECO apuesta al crecimiento a través de la inversión, el desarrollo y la tecnología. Bienvenidos a la quinta publicación de El Camión.

Buena lectura.

Sebastián Rodríguez Macías
Director Comercial de Iveco Argentina

Revista El Camión es una publicación de Iveco. Los artículos aquí publicados no necesariamente representan la opinión de la empresa sobre el asunto. La reproducción total o parcial de las notas es permitida, siempre que esté identificada la fuente.

Comunicaciones Argentina
Coordinador General: Sebastián Giménez
Consejo Editorial: Sebastián Rodríguez Macías / Guido Poliseri / Juan Ignacio Pena / Pablo Princich / Christian Schroder / Sergio Gil
Edición Periodística: Federico Mayer

Producción: Emilio Graffignano
Fotografías:
• Archivo Iveco
• Julián Valerga
Diagramación: Norma López
Sugerencias y opiniones:
Página 1 Comunicación
Montañeses 2641 2ºD
(1428) Buenos Aires, Argentina
e-mail: argentina@pgl.com.com

IVECO suma una nueva opción al segmento de los 440 cv

Con el objetivo de sumar más opciones a las necesidades de sus clientes, IVECO añadió a su segmento de los 440 cv un modelo Hi-Way, el vehículo insignia de la marca y tope de gama en Argentina (cuya máxima potencia está disponible en 560 cv), que convivirá junto al Stralis, ofreciendo dos soluciones alternativas en una porción importante del mercado de camiones. El IVECO Hi-Way, premiado recientemente por la revista Transporte Mundial como Mejor Camión de Argentina, combina perfectamente diseño y funcionalidad. La nueva opción de Hi-Way se trata de una unidad tractora 4x2, equipada con un motor diesel FPT Industrial Cursor 13 de 440 cv, una Capacidad Máxima de Tracción (CMT) de 60.000 kg, torque máximo de 2.250 Nm,



inyección directa, control electrónico, turboalimentado y con intercooler 6 cilindros en línea, con cilindrada total de 12.880 cm³ y 4 válvulas por cilindro.

“El Camión más elegido”, el nuevo comercial de IVECO



Acompañando el séptimo año consecutivo de liderazgo en ventas de camiones de más de 16 toneladas, IVECO desarrolló una nueva campaña de comunicación institucional que refuerza dicho posicionamiento. Con creatividad de ADN Comunicación y producción de Huinca Cine, bajo la dirección de Fernando Roca, la marca presentó el nuevo comercial “El Camión más elegido”. “Este comercial es parte de un proceso que empezó hace ya ocho años, cuando comenzamos a trabajar pensando en lograr un liderazgo sostenido en el mercado. Producimos en Argentina desde hace más de 45 años desde nuestro Polo Industrial de Córdoba y hemos trabajado muy fuerte en el Brand awareness de la marca en el último tiempo. Estamos lanzando una nueva campaña haciendo foco en la elección de los transportistas hacia nuestros camiones, que recorren todas las rutas de nuestro país”, sostuvo Sebastián Giménez, gerente de Comunicación de CNH Industrial Argentina.

IVECO ASTRA se relanzó en Argentina

En la búsqueda de soluciones para los mercados mineros y de la construcción, CNH Industrial en conjunto con el representante oficial Aurelia relanzó la marca IVECO ASTRA en un evento que se dio cita en la casa matriz del concesionario, ubicado en Tortuguitas, provincia de Buenos Aires. Allí, miembros de la prensa y clientes pudieron observar en primera persona los tres nuevos vehículos que la firma incorporará al mercado argentino: el IVECO ASTRA HD9, en sus versiones 8x4, 6x6 y 4x4. Durante el relanzamiento, especialistas dieron detalles técnicos de los modelos, usos y aplicaciones, como así también especificaciones comerciales y de servicio, soporte que será brindado exclusivamente por Aurelia. Los HD9 ingresan al mercado argentino bajo la tecnología EuroV, equipados con poderosos motores FPT Industrial Cursor 13, con sistema SCR de recirculación de gases, intercooler, inyectores bomba y gestión electrónica, que manejan potencias que van desde los 410 a los 560 cv y torques máximos que pueden alcanzar los 2500 Nm partiendo de los 1900.



Ferreyra: Una planta modelo en la cuna automotriz argentina

La moderna planta de vehículos pesados de IVECO Argentina radicada en el polo fabril de CNH Industrial de la localidad de Ferreyra, Córdoba, es un establecimiento modelo que fue diseñado para producir y ofrecer productos excelentes al mercado local y al internacional.

En los últimos años, desde esta planta se ha abastecido de camiones a la Argentina, Brasil, Venezuela, Chile, Perú, Ecuador, Uruguay, Bolivia, Costa Rica, Colombia y Angola, entre otros países.

La fábrica de camiones pesados fue establecida en el año 1969 y tras ser desactivada en 1975 para radicarse en Sauce Viejo, provincia de Santa Fe, en 1979 volvió a ser montada en Ferreyra, donde en 1998 se realizó una actualización de equipamiento al incorporar todas las innovaciones tecnológicas de la época, ampliando así su capacidad de producción a 10.000 unidades anuales.

Las radicaciones y relocalizaciones de la planta obedecieron fundamentalmente a decisiones estratégicas en función de la evolución del contexto económico y de negocios que adoptó la empresa, lo que evidenció su flexibilidad para adaptar la producción y la oferta a los cambios en la demanda del mercado nacional, del MERCOSUR y de otras latitudes.

A mediados de los años 60, a raíz de que en el mercado había una creciente demanda de camiones de mayor relación peso-potencia que los ofrecidos hasta entonces en la Argentina, el Gobierno convocó a una licitación internacional para la producción de vehículos pesados en el país. Dos de la nueve empresas que presentaron ofertas fueron autorizadas por el decreto 7921/67 a producir camiones y ómnibus de

larga distancia: Fiat y Deutz, quienes luego formarían la actual IVECO.

Así fue como en una Argentina convulsionada, en 1969 se constituyó y comenzó su actividad la División Camiones de Fiat Concord -antecedente de IVECO Argentina S.A.- en la planta de Ferreyra, Córdoba, donde Fiat se había establecido en 1954. La provincia de Córdoba se destacaba ya por ser cuna de las primeras experiencias de la industria automotriz argenti-

na. Inicialmente, la producción de camiones se concentró en los modelos 619N y 619T, de tracción 4x2, a un ritmo de hasta 3 camiones por día, unas 800 unidades anuales.

Pero rápidamente la exigencia de la demanda orientó la decisión de introducir novedades en la producción de equipos. La primera fue la incorporación del 619N3E (antecesor del 697 y de los actuales Trakker), con tracción 6x4 y capaz de transportar 26 toneladas sólo el

chasis, o 44 toneladas la combinación con remolque. Se incorporó también la cabina "H", se nacionalizó parcialmente el motor 8210 y se nacionalizaron por completo el eje anterior y la transmisión. Estos importantes cambios trajeron aparejada la necesidad de adoptar nuevas denominaciones para los modelos, pasándose entonces a llamar las versiones 4x2, 619N1 y 619T1, y las versiones 6x4, 697N y 697T.

Tras unos años establecida en Sauce Viejo, los avatares de la economía argentina determinaron que en 1979 la planta de camiones se trasladara definitivamente a Ferreyra.

Dada la reorganización del Grupo Fiat en el mundo, en 1982 se creó en el país la sociedad IVECO Argentina S.A. Desde su restablecimiento en Córdoba y hasta el año 1991, en la planta de Ferreyra se produjeron en promedio 915 camiones y 1000 motores por año, incluyendo un nuevo modelo de camión semipesado lanzado en 1986 en dos versiones: 150N Turbo y 150T Turbo, que fueron los primeros vehículos equipados con motor turbo comprimido producidos por IVECO en el país.

En julio de 1995 IVECO Argentina inició en el país la "Era Euro" al presentar el camión semipesado Euro Cargo; casi simultáneamente inició la producción del camión liviano Daily.

En el año 1997, IVECO se abocó a un plan que implicó la modernización de su planta industrial de Ferreyra con el objetivo de quintuplicar la capacidad productiva, llevándola de los 2.000 camiones anuales que podía producir entonces a 10.000 unidades, e independizar la planta de motores. La visión estaba puesta en el acrecentamiento de la participación en el mercado local, donde tenía una porción de 15%, e intervenir con mejores posibilidades en el mercado de camiones pesados del MERCOSUR, especialmente en Brasil, con el



Euro Cargo y el Euro Trakker.

La remodelación quedó plasmada en octubre de 1998, cuando se inaugura la nueva planta en una superficie de 362.726 metros de terreno y de 52.940 de áreas cubiertas. La demanda de la región MERCOSUR era por entonces de unos 25.000 vehículos pesados anuales, pero la expectativa era que en pocos años alcanzara a las 100.000 unidades.

Dada la existencia de un mercado regional virtualmente ya armado, IVECO desarrolló una estrategia de producción selectiva y especializada, capaz de entregar camiones a medida del cliente para exigencias específicas. Para lograrlo, puso el acento en una intensa acción de capacitación de su personal, orientada a lograr la mayor flexibilidad posible de los operarios para integrar equipos capaces de montar diversos tipos de camiones con diferentes niveles de complejidad. Esto le permitiría a la empresa obtener un nuevo salto en materia de competitividad.

Un ejemplo de eficiencia en la especialización fue el envío al principal transportista de Angola, Marinella Ltd., de 50 camiones Euro Cargo equipados para transportar combustible.

En 1999 se lanza la tecnología Cursor 8 en los modelos 190E31 y 450E31 T, lo que le permite a IVECO incorporar el primer motor con turbina de geometría variable y gestión electrónica integral del país. En el año 2003 se incorpora la tecnología "Common Rail" a los productos IVECO en la Argentina, siendo el primero de ellos el Euro Cargo Tector en sus versiones 170E22 y 170E22T.

En el año 2004, IVECO Argentina inicia la "Era Stralis", lanzando el modelo Stralis HD, con motorización Cursor 13. Uno de esos vehículos fue el que el 19 de octubre de 2004 se constituyó en la unidad número 50.000 producida

por IVECO en la Argentina.

La producción del nuevo EuroCargo Cavallino en la planta cordobesa de Ferreyra determinó la necesidad, en 2006, de una nueva ampliación de la infraestructura y reorganización interna para una producción inicial de 35 unidades mensuales de ese vehículo.

Entonces el establecimiento estaba produciendo entre 16 a 18 camiones por día, más 4 o 5 cabinas para Brasil y CKD (material automotriz desarmado para ensamble) para Venezuela. En total, unas 30 unidades para distintos destinos del mundo. Una producción mensual de 600 unidades a la que se sumó el Cavallino.

En el año 2006 la planta de

Ferreyra llegó a las 6000 unidades en línea de producción, un 18% de incremento respecto a 2005. Para IVECO fue un récord histórico de producción nacional.

Lejos de aquietar las ambiciones, la empresa se fijó una nueva meta en el corto plazo: alcanzar las 7.000 unidades en 2007, año en que IVECO Argentina lanzaría la segunda etapa de la "Era Stralis" con una nueva gama "remixada", con nuevos detalles estéticos y de confort, además de la incorporación de la tecnología Multiplex, lo más moderno que entonces se podía ofrecer en materia de sistemas electrónicos.

Superando las previsiones y en un contexto de máxima actividad, la producción de IVECO Argentina en

2007 alcanzó las 11.787 unidades, un récord absoluto. La tendencia de crecimiento se mantuvo sólida en los primeros trimestres del año 2008, en el que la producción alcanzó a 16.870 unidades, de las que 12.671 fueron exportadas. De tal forma, IVECO sostenía un crecimiento de casi dos veces superior al del mercado, de 33,3% contra 12,1% en todos los segmentos.

En el último tramo de la primera década del siglo XXI, IVECO Argentina tiene su principal mercado en América del Sur, por supuesto la Argentina, Chile, Uruguay, Bolivia, Brasil, Colombia, Venezuela y Perú. Pero también atiende otros mercados en el continente americano, como los de República Dominicana y Costa



Rica, y otros más remotos: en Oriente Medio, Arabia Saudita y Siria, y en África, Argelia, Marruecos y Angola.

La producción en esta etapa de la rica historia de IVECO Argentina estaba concentrada en los camiones pesados Stralis y Trakker, los semipesados Cavallino y Euro Cargo, además de las cabinas para camiones y CKD. Un 80% de los desarrollos del establecimiento tiene destino de exportación. Mientras tanto, la planta estaba dispuesta ya para iniciar la producción del Tector, un vehículo comercial medio destinado a servicios públicos, a la distribución y al transporte de mercaderías en general.

En 2016, por la reglamentación vigente en el país, la fábrica comienza a producir todos sus productos bajo la tecnología Euro V. Aprovechando la normativa, el equipo de ingeniería y producto rediseñó por completo todo el range ofrecido en Argentina, haciendo productos más robustos, eficientes, confor-

tables y potentes.

En la actualidad, la planta de IVECO forma parte de una estructura única en el mundo: el polo fabril del grupo CNH Industrial, que alberga además de la fábrica de camiones, las plantas de maquinaria agrícola y de la construcción de las marcas Case IH, Case Construction, New Holland Agriculture y New Holland Construction, y la planta de motores de FPT Industrial. Esto conforma una muestra de la sinergia con la que trabajan los brands de uno de los fabricantes de bienes de capital más importantes a nivel global y el más relevante en Argentina.

Con más de 75.000 unidades ya producidas, capacidad para fabricar 15.000 camiones al año, una extensa gama de productos con más de 40 versiones diferentes fabricados con la última tecnología, personal altamente capacitado y cumpliendo las normas de calidad requeridos por los exigentes mercados a los que sirve, la planta de IVECO de Ferreyra, Córdoba, es un ejemplo de proceso industrial automotriz de la República Argentina.

El IVECO Hi-Way, elegido como “Mejor Camión 2016” en Argentina

El poderoso extra pesado fue premiado por la revista Transporte Mundial.



La edición argentina de la publicación internacional Transporte Mundial eligió al IVECO Hi-Way como el “Mejor Camión 2016” en el país, con apenas un año de haberse insertado en el mercado.

Según Transporte Mundial, el premio se debe a que “además de ser el IVECO más potente de la historia, mantiene un nivel de equipamiento y calidad de materiales que supera a su hermano Stralis”, y que el modelo estableció un nuevo punto de partida dentro del mercado argentino.

“Es un orgullo muy grande recibir esta distinción. Traer el Hi-Way a la Argentina fue una apuesta importante de nuestra parte y esta consagración nos indica que hemos tomado la decisión correcta”, declaró Sebastián Rodríguez Macías, director comercial de IVECO Argentina, quien recibió la estatuilla en representación de la firma.

El Hi-Way, perteneciente a la familia Ecoline de IVECO, pasó con éxito los más rigurosos test en las rutas de la región comprobando toda su fuerza y robustez, como así también su destacado diseño, novedoso y aerodinámico, la cabina más confortable del segmento (con 1,98 m de altura), su bajo consumo de combustible y su eficiencia, lo que lo convierte en el extra pesado más moderno del mercado argentino, revalidando la distinción de “Truck of the Year” obtenida en 2013.

El modelo, tope de gama de la oferta de IVECO en el país, está equipado con un motor FPT Industrial Cursor 13 de 560 cv de potencia, con tecnología SCR para el tratamiento de gases, frenos ABS, freno auxiliar Intarder, cambios Eurotronic ZF automatizado de 16 velocidades en serie, suspensión mecánica y ejes Meritor, entre otros distintivos.

Acerca de IVECO: IVECO es una marca de CNH Industrial N.V., líder mundial en el sector de bienes de capital

listado en la Bolsa de Comercio de Nueva York (NYSE: CNHI) y en el Mercato Telematico Azionario de la Borsa Italiana (MI: CNHI). IVECO diseña, fabrica y comercializa una amplia gama de vehículos comerciales livianos, medianos y pesados, camiones fuera de ruta, buses urbanos e interurbanos, y prepara unidades para diversas aplicaciones, como autobombas, misiones fuera de ruta, defensa y protección civil. IVECO emplea más de 26.000 personas en todo el mundo. Opera fábricas en 11 países de Europa, Asia, África, Oceanía y América Latina, donde produce vehículos con las más avanzadas tecnologías. 5.000 puntos de venta y servicio en más de 160 países garantizan soporte técnico donde sea que un Iveco se encuentre trabajando.

Acerca de CNH Industrial: CNH Industrial es líder mundial en el sector de bienes de capital, con experiencia industrial consolidada, una amplia gama de productos y una presencia mundial. Cada una de las marcas individuales que integran el Grupo representan una empresa internacional en el sector industrial específico: Case IH, New Holland Agriculture y Steyr para tractores y máquinas agrícolas; Case y New Holland para equipos para la construcción; IVECO para vehículos comerciales; IVECO BUS y Helieuz Bus para ómnibus y carrocerías; IVECO Astra para vehículos para minería y construcción civil; Magirus para vehículos autobomba; IVECO Defence Vehicles para la defensa y la protección civil, y FPT Industrial para motores y transmisiones.



Transporte Anan actualiza su flota con seis IVECO Stralis

Se trata de unidades de 360 cv elegidas por uno de los transportistas más importantes del noroeste argentino.



Seis IVECO Stralis de 360 cv con caja automatizada se suman a la flota de Transporte Anan SRL, una de las empresas transportistas más importantes del noroeste de nuestro país. Los vehículos estarán destinados a misiones de fletes de cargas generales desde Buenos Aires hacia Tucumán.

Transporte Anan SRL surgió como tal en 2006 por la fusión entre la empresa original fundada por René Arnaldo Anan en 1974 y la de su hijo Víctor, fundada en 2000, quienes recientemente decidieron actualizar su flota con IVECO.

“Creo que hay empresas que

son insignia en cada zona del país y Transporte Anan SRL es una de ellas en el NOA, por esto es que nos pone muy orgullosos como grupo que empresas de este porte vuelvan a confiar en Ortega Camiones y en IVECO para seguir creciendo”, enfatizó Juan Ortega, director de Ortega Camiones, representante oficial IVECO encargado de la venta de estas unidades al transportista tucumano.

El Stralis de 360 cv posee como corazón un motor FPT Industrial Cursor 9 diesel con sistema de recirculación de gases de tipo SCR, 6 cilindros en línea y Turbo Waste

Gate, que le dan un torque de 1500 Nm y un PBTC Técnico de 60.000 Kg. Está disponible en tres configuraciones, dos 4x2 (200S36N y 460S36T) y una 6x2 (530S36T).

“Con la llegada de la línea Ecoline, el Stralis logró una gran aceptación en nuestra zona, la cual no era muy amigable para camiones con más de 330 cv. Esto de a poco se está revirtiendo gracias a las grandes mejoras tecnológicas y mecánicas con la que cuentan los Stralis en este momento, no sólo en el consumo sino también en el confort de marcha”, comentó Ortega.



MUSEO NAZIONALE DELL'AUTOMOBILE

IVECO
Daily Tourys

Un nuevo concesionario se suma a la familia IVECO

Con una fuerte atención en el segmento de livianos y medianos, Punto Truck ya comercializa y brinda servicio desde Mar del Plata.



La red de concesionarios IVECO, la más completa y profesional del mercado, presentó a un nuevo integrante que ya dirige sus operaciones desde la ciudad de Mar del Plata.

Punto Truck, el nuevo miembro de la familia, comercializa todo el range que la marca ofrece en el país, con un fuerte hincapié en el segmento liviano y mediano, tratándose de los camiones que mejor se adecúan a las necesidades de las misiones de la zona. En este sentido, todos los focos se centran en los modelos Tector y Tector Attack y Daily. “En marzo, el primer mes de actividad, comercializamos 45 unidades y quedamos muy contentos con la recepción que tuvo Punto Truck. Ya pensando en un año completo, nuestra proyección es comercializar en torno a 300 vehículos”, sostuvo Leonardo Lastra, socio y director comercial del concesionario, quien comparte la cabeza de Punto Truck junto a Máximo y Diego Miceli.

“En IVECO sentimos un sincero orgullo por nuestros concesionarios y aún más ante la apertura de una nueva casa que alber-

gará a nuestros camiones”, sostuvo Sebastián Rodríguez Macías, director comercial de IVECO Argentina, quien añadió: “Atrás dejamos la renovación de nuestra gama completa bajo el concepto Ecoline y nos enfocamos a partir de hoy en seguir brindando el mejor servicio postventa. La inauguración de Punto Truck en Mar del Plata es muy importante para IVECO. En esta zona está concentrado el 5% del mercado total y con este nuevo concesionario estaremos más cerca de nuestro clientes”.

El flamante concesionario Punto Truck cuenta con 6.500 m2 de superficie que incluyen 2.000 m2 de nave, 500 m2 de salón de ventas y 1.500 m2 de playón, que se suman a los 253.270 de m2 que comprende la totalidad de la red en Argentina. Además de la comercialización de vehículos IVECO, el mismo brindará servicios de atención al cliente, postventa y taller mecánico, incluyendo venta de repuestos originales.

Punto Truck ya está planificando la ampliación de su cobertura con dos sucursales adicionales. La primera, prevista de aquí a dos años, estará ubicada en Olavarría. La segunda, proyectada dentro de cuatro años, se localizará en Santa Rosa, para disponer de presencia en la provincia de La Pampa.



IVECO Daily Tourys coronado “International Minibus of the Year 2017”

Tras el Magelys “International Coach of the Year 2016”, IVECO BUS consigue el “International Minibus of the Year 2017”, otorgado al Daily Tourys por un prestigioso jurado conformado por periodistas representante de medios líderes del transporte en Europa.



El Daily Tourys fue elegido ganador de la primera edición del “International Minibus of the Year 2017”, premio obtenido al final de la prueba de tres días llamada Minibus Euro Test, conducida por un jurado de periodistas representantes de 18 medios líderes especializados de toda Europa.

El jurado determinó que el Daily Tourys se ha desempeñado muy bien durante la prueba con otros seis competidores, donde fueron evaluados en condiciones reales de carretera con subidas y bajadas, autopistas, carreteras estrechas y una variedad de situaciones.

El flamante premio “International Minibus of the Year” fue creado este año por el prestigioso jurado European International Bus & Coach of the Year Award para reconocer a los modelos minibuses, microbuses y midibuses diseñados por profesionales del transporte de pasajeros.

Tom Terjesen, presidente del jurado de Bus & Coach of the Year, resumió el voto del jurado: “IVECO Daily Tourys combinó una carrocería de alta calidad, junto con un confort superior para el pasajero. La línea de transmisión con un fuerte motor die-

sel Euro 6 y la mejor caja de cambios hecha en esta clase, hace del viaje una experiencia para recordar. La gran capacidad de equipaje y una gran idea con una solapa en el interior del maletero dan aún más espacio si es necesario. El hecho de que se trate de un minibus construido completamente en fábrica hace que el mantenimiento y el servicio sea más eficiente donde quiera que esté en las carreteras de Europa”.

Sylvain Blaise, Director de IVECO BUS, recibió el premio durante la ceremonia de apertura de la FIAA 2017, celebrada en Madrid, España. “Es un verdadero placer ser premiado en la primera edición del evento ‘Minibus of the Year’. Con este reconocimiento, el Daily Tourys se une a nuestro coche Magelys, que fue elegido ‘Coach Internacional del Año 2016’. Estamos muy orgullosos de que el prestigioso premio International Bus & Coach of the Year haya distinguido a nuestros dos vehículos por este premio, reconociendo su calidad y valor para los operadores del sector del transporte de pasajeros”, comentó.

El Daily Tourys se destaca por el alto nivel de personalización de clientes que ofrece, tanto en términos de especificaciones como de configuración. Como resultado, es capaz de proporcionar una experiencia de transporte exclusiva con un confort lujoso y en un ambiente elegante, tanto para los pasajeros como para el conductor. Los asientos se fijan en carriles para una mayor versatili-

dad, ya que facilita la instalación con el número de plazas deseado: un máximo de 19 o, si el cliente requiere más espacio para las piernas, sólo 16. Los carriles están montados en un podio, aumentando la comodidad de los pasajeros y evitando la perturbación de los arcos de las ruedas para facilitar el acceso a todos los asientos. Las butacas reclinables turísticas Kiel con cinturones de seguridad de tres puntos proporcionan el máximo confort y estilo.

El Daily Tourys ofrece la mejor capacidad de equipaje en su segmento, con un compartimento bajado de 2,5 m3 en la parte trasera, que es fácil de cargar y descargar. Las características estándar de alto nivel que garantizan el bienestar y el disfrute de los pasajeros en los viajes largos incluyen aire acondicionado individual y luces LED, el nuevo sistema multimedia IVECO, puertos USB y monitor LCD.

Características como caja de cambios automática clase Hi-Matic exclusiva de 8 velocidades, suspensión neumática trasera y retarda-

dor Telma garantizan un placer de conducción absoluto y confort de viaje. Las características de seguridad completas y el cumplimiento de las normas R66 garantizan la máxima seguridad para los pasajeros y el conductor.

El resistente y confiable motor diesel de 180 hp de 3 litros ofrece un rendimiento potente y eficiente. La garantía total de dos años con kilómetros ilimitados contribuye al bajo costo total de propiedad (TCO). El apoyo de la extensa red de 667 puntos de servicio distribuidos por todo el territorio europeo, y dotados de técnicos altamente capacitados proporciona tranquilidad, manteniendo el vehículo en la carretera y asegurando que se desempeñe en su mejor rendimiento en todo momento.

Fabricación de vanguardia

Este premio representa un éxito para IVECO BUS que, a

partir de finales de 2015, lanzó un proceso de integración para el montaje final de Minibus en la planta de Brescia, Italia, empezando por la versión escolar; luego la versión lineal y recientemente la versión turística de lujo.

El Daily Tourys también se beneficia enormemente de los avanzados procesos de fabricación de la planta de Brescia, que opera una línea de montaje dedicada a los vehículos de transporte de pasajeros de IVECO BUS. La tienda de soldadura garantiza la construcción de alta calidad, mientras que el proceso de pre-tratamiento y cataphoresis completa garantiza una protección de alta calidad a largo plazo. Los rigurosos controles de calidad y la inspección previa a la entrega garantizan la calidad final de todos los vehículos que salen de la línea de montaje.

Un Daily Minibus para cada misión

El Daily Tourys es parte de la amplia gama de modelos Daily Minibus, que ofrecen una solución para una amplia variedad de misiones de transporte de pasajeros: turista para viajar con comodidad y estilo, interurbano con una categoría de pasajeros líder y autobuses escolares específicamente diseñados para el transporte de estudiantes.

Transporte sustentable de pasajeros

El Daily Tourys, como todos los otros modelos diarios de minibus, también está disponible con un motor de energía natural que funciona con gas natural comprimido o con biometano comprimido. También puede especificarse con un motor de tracción eléctrica ecológico con cero emisiones, lo que refleja la posición de IVECO BUS como el socio perfecto para el transporte sustentable.



Economía, control y seguridad

Con el objetivo de ofrecer a los clientes un control integral e inteligente de sus flotas, IVECO desarrolló -como parte de un paquete de servicios- una herramienta para el seguimiento en tiempo real de la performance de las unidades que se encuentran trabajando: el Contrato de Telemetría. Este servicio, gestionado a través de la aplicación IVECO Control, permite a los flotistas conocer un grupo de indicadores que permiten mejorar la operatividad de sus camiones y por ende el de su negocio. Dialogamos con Alejandro Ferraces, gerente de Calidad y Soporte al Producto de CNH Industrial Argentina.

¿En qué consiste el servicio de Telemetría y cómo funciona?

IVECO Control toma la información del camión a través de la telemetría y ofrece a los usuarios diferentes indicadores que a futuro podrán utilizar para optimizar sus operaciones. El servicio utiliza una plataforma, que puede ser web o mobile, en donde ven reflejados estos datos, y está soportada a través de nuestro departamento de asistencia técnica. Es importante destacar que la plataforma es de desarrollo nacional, local. Aunque tiene cobertura en toda América Latina es de origen argentina y permite customizarse de acuerdo a la necesidad de cada uno de nuestros clientes.

Desde IVECO partimos con un estándar de datos, como pueden ser consumo de combustible y urea, posicionamiento, tiempo de funcionamiento de motor, entre otras variables, y después si el cliente necesita otro tipo de información se la podemos añadir a su plataforma.

¿Una vez procesados los datos, se realiza un análisis de cada punto junto al transportista?

Cada transportista hace el análisis de su propia flota, dependiendo de los indicadores que más le interesen del vasto abanico que le ofrecemos, contando con el soporte de nuestros especialistas. Estamos renovando el programa Top



Driver, en el que nuestros especialistas asesoran a los choferes sobre la manera más económicamente conveniente, segura y de menor mantenimiento para conducir, como complemento de este servicio.

¿Este servicio incluye a la gama IVECO completa o bien, sólo algunos modelos?

Comenzó con tecnología Euro III y actualmente aplica a la gama IVECO completa bajo la norma Euro V.

¿Cuál es el costo del servicio?

Depende un poco de los servicios. Tenemos IVECO Control, que es la herramienta base, gratuito para todos los clientes y que se da de alta a todos los usuarios una vez que se entrega el vehículo y ya en ese momento se puede comenzar a utilizar. A partir de allí podemos pasar por una gama de servicios que llegan

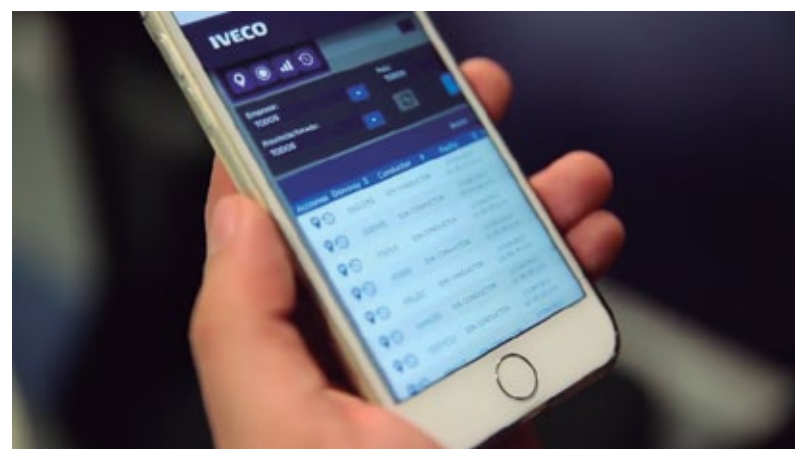
hasta los abonos más completos de telemetría que ofrecen determinadas adquisiciones de datos y alertas constantes de lo que está aconteciendo con su camión. Para cada necesidad de nuestros clientes tenemos una tarifa y lo mejor es que se acerquen a nuestros concesionarios para asesorarse de manera más personalizada de acuerdo a sus objetivos. Para aquellos vehículos que están dentro de un Contrato de Mantenimiento, sea hecho tanto a través del concesionario o directo con IVECO, tienen incluida la telemetría full sin cargo y también la asistencia en ruta para todo el periodo de vigencia del contrato.

¿Cuál es el rol del concesionario en este servicio?

IVECO se mantiene en permanente desarrollo de su red para dar soporte continuo a nuestros clientes a través de 35 talleres autorizados, siendo los concesionarios quienes mejor conocen las necesidades de nuestros clientes. Al tratarse de un desarrollo argentino, podemos adaptar el servicio a lo que requieran los clientes IVECO.

¿Dónde se ve mayormente la importancia del uso de esta plataforma?

En primer lugar, en el consumo de combustible. Existe un notable beneficio económico que se complementa con una reducción significativa de las emisiones de gases contaminantes al medio ambiente, gracias a la tecnología Euro V. En segundo, la posibilidad de customizar el aplicativo y la información que se obtiene en función de las necesidades de uno. Y por último, algo que consideramos invaluable, la seguridad de la unidad.



IVECO, el socio ideal para el campo argentino

La marca expuso nuevamente en AgroActiva, una de las ferias más relevantes de la industria del agro nacional, donde presentó dos nuevos productos: el Tector 15 Tons y el Daily Minibús 19+1.



IVECO demostró una vez más ser un importante soporte al campo argentino participando nuevamente de AgroActiva, una de las ferias del agro más importantes de Argentina. La marca dispuso de un importante stand de 1200 m2 donde exhibió una decena de productos que abarcan desde los livianos hasta los pesados, pasando por el segmento de transporte de pasajeros.

“La sinergia entre el campo y el transporte es uno de los motores fundamentales para que funcione el país. Es por ello que decidimos apostar una vez más a AgroActiva para ofrecer a los productores y transportistas las mejores soluciones para sus necesidades de carga”, comentó Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de IVECO Argentina.

En esta edición de la feria, IVECO exhibió en su stand oficial varias configuraciones de sus modelos Daily, Tector, Cursor, Stralis y Hi-Way. Además de los vehículos exhibidos, el stand contó con

oficinas de atención al público atendidas por personal capacitado de los concesionarios oficiales Aurelia, Beta, Ivecam y Navicam, quienes brindaron soporte técnico sobre productos, promociones y servicios de la marca.

Tector 15 Tons, el más chico de la familia Tector

El segmento de las 15 toneladas representa a los vehículos que se desempeñan en ciudades y regiones metropolitanas en misiones tales como la distribución de alimentos, materiales de la construcción y cargas en general. Con el fin de atender a esta porción del mercado, IVECO aprovechó la ocasión de AgroActiva para

presentar el Tector 15 Tons.

“Esta nueva versión de Tector viene a ocupar un nuevo nicho para la marca en Argentina, que hasta hoy saltaba desde las 13 a las 17 toneladas. El Tector 15 Tons es una nueva solución que IVECO ofrece para los transportistas urbanos”, enfatizó Rodríguez Macías.

Robustez, versatilidad y bajo consumo de combustible son las principales características de esta nueva opción de la familia Tector, equipado con un nuevo motor FTP Industrial N45 de 206 cv que le permite al vehículo alcanzar un torque máximo de 720 Nm. Este motor de cuatro cilindros con tecnología SCR tuvo un



aumento de cilindrada respecto de su antecesor (el motor NEF4), pasando de 3,9 a 4,5 litros.

“El Tector 15 Tons es ideal para transportar cargas, dentro de las zonas urbanas. Misiones que no ameritan tanto peso como para recurrir al Tector Attack o el Tector Premium. Como miembro de la familia, cuenta con todas las bondades de la misma”, afirmó Julián Recupero, responsable de productos livianos de IVECO Argentina, quien añadió: “Es un vehículo ágil para el tránsito, moderno y eficiente, con altos estándares de confort y gran

capacidad de carga”.

IVECO BUS, también con novedades

IVECO BUS también se sumó a la importante presencia en la feria agrícola-ganadera para presentar a los ojos del cliente una renovación importante: el Daily Minibús 19+1. “Estamos realizando una importante renovación en el segmento. Dentro de este plan ofrecemos el Daily 19+1, un producto que se caracteriza por su motorización (la más potente del mercado), robustez y resistencia, ideal para el transporte de per-

sonas a lo largo y ancho de todo el país”, afirmó Pablo Princich, responsable de Buses de IVECO Argentina.



IVECO

E L C A M I Ó N

PRODUCIMOS EN CÓRDOBA
EL CAMIÓN MÁS ELEGIDO POR LOS ARGENTINOS



Seguinos en:



@ivecoargentina