

El Camión

LA REVISTA DE IVECO PARA EL MUNDO DEL TRANSPORTE

GRAND ROUTIER

Una flotilla Iveco dedicada
al remolque de gigantes

CLIENTES

Som Logística posee una flota de 120 camiones Iveco con los que trabaja por todo el país y países limítrofes

ECOLINE EN RUTA

A través de una gira por todo el país, la marca muestra su renovada gama a los clientes



Un Iveco para cada región del país



Han pasado más de 46 años desde que Iveco se asentó en Argentina y nuestro compromiso con el transporte y la industria de este país está intacto, tan expectante como en aquellos primeros tiempos.

Hoy, con una importante inversión que implicó la renovación completa del range ofrecido en Argentina y la reestructuración de la Planta para adaptarla a la fabricación de estos vehículos, en Iveco dimos una sólida muestra de que seguimos apostando al crecimiento del país. Desarrollamos camiones y utilitarios con los más altos estándares tecnológicos y de calidad para satisfacer de la mejor manera posible las necesidades del transportista argentino, quien debe recorrer miles de kilómetros en el vasto territorio nacional.

Es por ello que nos sumamos a esta caravana a través de nuestra gira Ecoline en Ruta: un recorrido por la red de concesionarios oficiales distribuida en los cuatro puntos cardinales a través de los cuales exponemos directamente al cliente la implementación de la tecnología Euro V a la que atiende nuestra flamante gama. No hemos hecho otra cosa más que ratificar la fortaleza y confiabilidad de nuestros productos, la que nos posicionó por sexto año consecutivo como el camión más vendido de Argentina. Nos hemos tomado este año para acercarnos más a aquellos que nos hacen crecer como marca: los clientes.

Los invito a sumarse al recorrido de nuestro Ecoline en Ruta a partir de esta nueva edición de El Camión.

Sebastián Rodríguez Macías
Director Comercial de Iveco Argentina

Revista El Camión es una publicación de Iveco. Los artículos aquí publicados no necesariamente representan la opinión de la empresa sobre el asunto. La reproducción total o parcial de las notas es permitida, siempre que esté identificada la fuente.

Comunicaciones Argentina
Coordinador General: Sebastián Giménez
Consejo Editorial: Sebastián Rodríguez Macías / Guido Poliseri / Juan Ignacio Pena / Pablo Princich / Christian Schroder / Sergio Gil
Edición Periodística: Federico Mayer

Producción: Emilio Graffignano
Fotografías:
• Archivo Iveco
• Julián Valerga
Diagramación: Norma López
Sugerencias y opiniones:
Página | Comunicación
Montañeses 2641 2ºD
(1428) Buenos Aires, Argentina
e-mail: argentina@pgl.com.com

La primera pista de pruebas de camiones de América Latina cumple un año de operaciones

La pista de pruebas que Iveco posee en su planta de Sete Lagoas, Brasil, la primera de la categoría construida en América Latina, acaba de cumplir un año de funcionamiento como una de las más completas estructuras para testes en vehículos comerciales y de defensa. En ese periodo, cerca de 500 vehículos de Brasil y de países vecinos como Argentina, se sometieron a distintas pruebas de resistencia y durabilidad que comprueban la operacionalidad en situaciones reales de uso. "El objetivo es asegurar la calidad de los productos de la marca y que estos sean entregados a los clientes tras rigurosas aprobaciones. Obtuvimos también una significativa reducción en los costos y en los tiempos de validación", destacó Marco Borba, vicepresidente de Iveco para América Latina.



Iveco incluye la nueva gama Ecoline a su programa Contrato de Mantenimiento

Adaptándose a los cambios tecnológicos que implicó la renovación de toda su flota, Iveco incluye los nuevos modelos de camiones a su programa Contrato de Mantenimiento, que tiene por objetivo ofrecer a sus clientes servicios de mantenimiento preventivos y/o correctivos en cualquier punto de la red nacional, con repuestos originales y mano de obra calificada, y a costo fijo. De acuerdo a su necesidad, el usuario puede elegir entre dos tipos de contrato. El primero, denominado Esencial, consiste en la cobertura del plan de mantenimiento del camión de acuerdo al Manual de Uso y la Libreta de Garantías del vehículo. Hoy se mantiene para Cursor y Stralis Euro III y se agregan los modelos Stralis C9 y C13, de tecnología Euro V. El segundo, llamado Total, suma al servicio anteriormente mencionado mantenimientos correctivos por desgaste natural o falla del producto. Esta opción se halla disponible para todos los modelos Stralis Euro III y Euro V, de configuración 4x2. Los interesados

Plan para adquirir los últimos camiones Euro III



El plan, disponible en la vasta red de concesionarios Iveco distribuida a través del país, ofrece a los clientes una financiación en pesos con una Tasa Nominal Anual (TNA) fija desde el 9,9% anual hasta 60 meses para los camiones Tector Attack y Cursor, y el utilitario Daily en su versión furgón. "Hicimos un fin de línea un poco más extenso para aquellos clientes que valoran los beneficios de la normativa Euro III, es decir, una tecnología un poco más simple que la actual y con algunos costos operativos menores al Euro V, y que ya no se permite fabricar ni importar", señaló Sebastián Rodríguez Macías, director comercial de Iveco Argentina. Para más información ingresar en www.iveco.com/argentina o llamar a cualquier concesionario oficial de la marca.



deben acercarse a cualquier concesionario oficial de la red Iveco para cotizar su vehículo o flota de acuerdo al tipo de contrato de su conveniencia o escribir al mail de contacto Contratos Iveco para cualquier consulta adicional: contratosivecoar@iveco.com

Navicam, enfocado en la postventa

El concesionario de zona oeste está a la altura de la implementación de la norma Euro V.



*Por Alex Mihalfy

El año 2016 marca un rumbo diferente en lo que a emisiones de gases contaminantes se refiere. Con la aplicación de la norma Euro V, Navicam, concesionario oficial Iveco en la zona oeste del conurbano bonaerense, trabaja fuertemente en la preparación de su equipo de mecánicos para poder atender y satisfacer las necesidades de todos sus clientes. Con un taller equipado a la altura de las circunstancias se ven inmersos en trabajos de todo tipo de complejidad. “Los planes de mantenimiento Iveco son la mejor manera de mantener la unidad siempre en óptimas condiciones”, sostuvo Pablo Molinari, gerente de

Postventa de Navicam; “Están al alcance todas las herramientas para que la unidad esté siempre funcionando y sin problemas. Además, Iveco acaba de renovar el sistema Iveco Control, que también está disponible en formato de App. De esa manera uno puede sacar turnos online en 30 segundos y llevar un control preciso de toda la flota”, agregó. La nueva gama Ecoline representa una nueva generación de vehículos más eficientes, confiables, seguros y con un mayor cuidado por el medioambiente. Es por esto que el mantenimiento es un arma fundamental a la hora de lograr la mayor eficiencia posible de la unidad.

Iveco incluye en los nuevos modelos de camiones su programa Contrato de Mantenimiento, el cual tiene por objetivo ofrecer a sus clientes servicios de mantenimientos preventivos y/o correctivos en cualquier punto de la red nacional con repuestos originales, mano de obra calificada y a costo fijo. De acuerdo a su necesidad, el usuario puede elegir entre dos tipos de contrato. El primero, denominado Esencial, consiste en dar cobertura de plan de mantenimiento del camión, de acuerdo al manual de uso y la libreta de garantías del vehículo. Hoy se mantiene, para Cursor y Stralis Euro III y se agregan los modelos Stralis C9 y C13 de la tecnología Euro V. El segundo, llamado Total, suma al servicio anteriormente mencionado, los mantenimientos correctivos por desgaste natural o falla del producto. Esta opción se halla disponible para todos los modelos de Stralis Euro III y Euro V, de configuraciones 4x2.

Pablo Molinari nos cuenta en dónde se enfoca su equipo de asesores para ayudar al cliente a determinar qué plan de mantenimiento debe recibir su unidad. Dentro de las preguntas habituales que se le hace al cliente a la hora de programar un nuevo trabajo, se encuentra una de las más importantes, que es el tipo de uso que se le da al camión: ¿El camión se usa principalmente en autopistas? ¿Los caminos suelen ser asfaltados o de tierra?



¿Las distancias son largas, medianas o cortas? ¿Se realizan paradas regulares o pocas? ¿La marcha es mayormente lenta? Todos estos interrogantes son los que ayudan a los asesores de servicio a determinar si la unidad debe realizar los servicios cada 20.000, 30.000 ó 40.000 kilómetros.

En cada servicio, además del cambio de filtros y aceites de la unidad, se somete a la unidad a una serie de rigurosos controles bajo los más estrictos estándares de Iveco, que consisten en la revisión de niveles, control de frenos, control de luces y sistema electrónico, verificación de embragues y servos, entre otros. Navicam trabaja intensamente en la profesionalización de sus mecánicos, asistiendo a todos los cursos exigidos por Iveco, para lograr la más alta calidad en la atención de sus unidades.

Sumado a todo esto, el equipo de ventas presta especial dedicación a mantener a todos sus clientes potenciales informados sobre las características y mejoras de esta nueva norma. Si tenemos en cuenta la variedad en opciones de financiación y pago que ofrecen de forma tanto directa como propia, podemos afirmar que Navicam ya se encuentra perfectamente adaptado y preparado para lograr que la experiencia de los clientes sea 100% satisfactoria.



La fuerza necesaria para mover un pesado



Grand Routier utiliza una flota de vehículos Iveco para remolcar y asistir vehículos de gran porte.

A todos nos ha pasado de sufrir un desperfecto mecánico con un automóvil en algún momento de nuestras vidas. Una vez agotadas las opciones que tenemos al alcance de nuestras manos acudimos a un remolque que tire del carro hasta un taller donde puedan reparar el inconveniente en cuestión. Pero, ¿qué pasa cuando el des-

perfecto lo sufre un camión, un bus o un utilitario pesado? Se necesita mucha potencia para movilizar un vehículo de esas características. Esa potencia encontró la empresa Grand Routier en la oferta de Iveco en el país, armándose con una flota de camiones de la firma que va desde una Daily hasta un Trakker, accediendo a

la posibilidad de acudir al auxilio de cualquier vehículo que se halle en problemas. Dialogamos con Guillermo Bordone, titular de la empresa, sobre el rubro y la aplicación de los Iveco en él.

¿Con qué vehículos Iveco cuentan en Grand Routier?

En nuestra flota contamos con un Stralis, un Eurocargo, un

“El favorito nuestro siempre el Trakker”

Trakker, un Tector, un Tector Attack y una Daily.

¿En qué concesionarios los adquirieron?

Nosotros estábamos trabajando con Ivecam, que de hecho somos proveedores de ellos. En muchos de los casos trabajamos con los camiones usados y los cero kilómetros que adquieren. Ellos nos mandan a buscarlos y nosotros nos encargamos de transportarlos hasta el concesionario.

Y el primer Iveco que adquirieron, ¿fue a través de Ivecam?

Exactamente. A través de Ivecam adquirimos un Fiat Iveco 619, en el año 1994, usado. Específicamente, ¿cuál es el uso que le dan a los vehículos? Aparte de los remolques, acudimos a los accidentes de camiones o micros de larga distancia en los casos en que chocan o vuelcan. Hemos asistido a vehículos que se han caído a ríos o que han quedado atascado en puentes y con los Iveco los hemos sacado. También trasladamos navíos, por lo general grandes botes y transportamos cargas pesadas o maquinarias agrícolas.

¿Qué uso particular le dan a cada camión?

Cada uno tiene su uso específico porque están dotados

para situaciones particulares, como dar vuelta un camión. En el caso de los accidentes nos movilizamos con los vehículos de gran porte para poder hacer todo con una sola unidad, es decir darlos vuelta, enderezarlos y remolcarlos. En estas situaciones vamos a lo seguro, con el Trakker o el Stralis, que son vehículos con un porte importante. Lo mismo pasa si tenés que trasladar un micro de larga distancia, que pesa bastante, recurrís a estos camiones. En este caso necesitás que la unidad tenga fuerza. Justamente la fuerza es algo que caracteriza a los Iveco, esa fuerza que usás para tirar, arrastrar y ese tipo de tareas. Comparado con otras marcas, nosotros notamos que los productos de Iveco cuentan con otra fuerza y eso es lo principal que se le nota al camión.

¿Y con el resto de la flota?

Esos son camiones más chicos que los utilizamos para el traslado de menores pesos, como remolcar un colectivo urbano o camiones de las mismas características que el Tector, el Attack o el Eurocargo. Digamos que pueden remolcar un vehículo de su mismo porte. Todo esto en el marco del uso dentro de la ciudad, a diferencia de los pesados que los sacamos a la ruta. Un aspecto importante es que es muy económico, consume muy poco. Son muy modernos, con un motor bien desarrollado. En el caso de la Daily la tenemos con una plancha plataforma para trasladar autos, camionetas, tractores pequeños, entre otras cargas. En sus funciones tiene un resultado óptimo, es un vehículo que es muy cómodo para hacer este tipo de trabajos. Es





“La fuerza es algo que caracteriza a los Iveco”

con Transporte Plaza, líneas urbanas como la 71 y 184, Manuel Tienda León, que trabaja en los aeropuertos, con empresas de logística y sus camiones, o compañías que te mandan a buscar en el interior camiones que se les rompieron en pleno trabajo, como es el caso de Granix que nos solicitó buscar un Volvo que se les paró en La Pampa.

De la flota, ¿cuál es tu camión favorito?

En realidad a los Iveco los dividimos en dos: cómo están equipados y cómo reaccionan a las diferentes tareas. El favorito nuestro siempre fue el Trakker porque es un camión que tiene mucha agilidad, una capacidad de carga hermosa y muchísima fuerza. En mi visión es el heredero del

619. Para trasladar lo que trasladamos nosotros, hacé de cuenta que venís vacío con el Trakker. Te corrés en la ruta para pasar a un camión y pasás a tres.

En síntesis, ¿cuál es tu valoración sobre los productos Iveco?

En lo que respecta al rubro nuestro, creo que los Iveco son muy compatibles a nuestras actividades. Confiamos mucho en la marca porque tenemos la experiencia de su utilidad, siempre nos da esa sorpresa de que cada vez que los exigís, responden, están ahí cuando los necesitás. A diferencia de otras marcas notás esa agresividad que tienen en la fuerza, que es algo que a nosotros nos gusta mucho.

ágil, tiene muy buena dirección, y esto hace una diferencia con otros vehículos similares ya que es muy maniobrable, en especial dentro de la ciudad, en donde se trabaja en espacios muy reduci-

dos. Parece que estuvieses andando en un auto. Es excelente.

¿Con qué clientes trabajan habitualmente?

Además de Ivecam, trabajamos





STRALIS HI-WAY

IVECO
EL CAMIÓN

Una gran flota para un extenso país



Argentina funciona, en gran medida, por los camiones que distribuyen de norte a sur y de este a oeste toda la producción nacional de las distintas industrias que componen la economía del país. El andar de los camiones por las rutas argentinas podría ser comparado con la circulación de la sangre en el cuerpo humano. La circulación es vital, necesaria y oxigena a cada punto de nuestro vasto territorio.

Y cubrir un mapa tan extenso como el nuestro no es para nada sencillo. Las largas distancias a recorrer exigen un camión confiable, resistente y económico. Es por ello que para complementar esta misión en una cobertura como la de Argentina, SOM Logística S.A. confía en Iveco. Armado con una impresionante flota de 120 vehículos de la marca, los camiones de esta empresa recorren hasta 15.000 kilómetros para cumplir con sus entregas. Hablamos con Rodolfo Postel, director de SOM Logística S.A., para conocer un poco más de su rubro.

¿Cómo está conformada la flota de SOM Logística?

En la flota de Iveco contamos con 120 unidades. Tenemos de distintos portes, desde la Daily, hasta Vertis, Tector, New Tector, Cavallino y Cursor. Todos

SOM Logística S.A. cuenta con 120 vehículos Iveco para distribuir cargas de todo tipo alrededor de Argentina y los países limítrofes.

ellos dedicados a nuestro servicio integral de carga de transporte.

¿En qué consiste el trabajo de ustedes?

Nosotros hacemos transporte de carga, servicios locales en Buenos Aires, Rosario y Córdoba. A su vez hacemos servicios punto a punto y larga distancia. También nos dedicamos, dentro de Buenos Aires, a servicios de distribución urbana.

¿Cuáles son los recorridos normales que efectúan? Las rutas habituales son Buenos Aires-San Luis, Buenos Aires-Córdoba y Buenos Aires-Rosario, aunque normalmente hacemos viajes a cualquier punto del país. Un camión de nuestra flota, dedicado a los viajes de larga distancia, en promedio está entre los 14.000 y los 15.000 kilómetros de uso.

¿Cómo nace la experiencia de ustedes con la marca?

Elegimos a Iveco en 2002, en plena crisis, cuando empezamos a tener una relación estrecha con la gente del concesionario Aurelia. A través de esa relación, que se fue afianzando durante los años, por una cuestión de confianza mutua y principalmente por la ayuda que nos brindó Aurelia para poder adquirir los camiones, es que



al día de hoy que seguimos consumiendo, casi la totalidad de nuestra flota, camiones de la marca.

¿Qué se destaca en el uso de la marca?

Tenemos servicios en todas las rutas que nosotros hacemos habitualmente y eso es importantísimo a la hora de tener un eventual inconveniente. La rápida respuesta que tenemos y la mecánica sencilla en general de todas las unidades es otro factor más que importante. En cuanto al aspecto técnico, los camiones rinden muy bien, están dentro de los parámetros para poder tener rentabilidad en el mercado. Además, por su diseño, son muy cómodos para nuestro personal de choferes.

¿Cómo califican el servicio de postventa Iveco?

Excelente. Hoy tenemos de principal proveedor en repuestos y en servicios a Aurelia, pero hay veces que superamos los límites de cobertura de ellos y trabajamos con Beta en Córdoba, y con Ficamen cuando nos encontramos en la región de Cuyo. Si te tuviera que mencionar tres puntos clave en este aspecto, serían la rápida capacidad de respuesta, que se comunican habitualmente con nosotros para recordarnos los tiempos de mantenimiento de las unidades y para ofrecernos extender la garantía, y el trabajo en equipo que realizan. Yo me comunico con el taller del concesionario y ellos me solucionan el problema, el camión sale arreglado de ahí. Están en el detalle, siempre.



Ecoline en Ruta: la nueva gama se despliega en todo el territorio argentino

La marca inició un recorrido que abarcará todo el país para presentarles a los clientes las bondades de la familia Ecoline.



Aprovechando la vasta red de concesionarios distribuidos a lo largo y ancho del extenso territorio argentino, Iveco inició su gira Ecoline en Ruta, una serie de presentaciones realizadas codo a codo junto a sus representantes oficiales para mostrar de primera mano su renovada gama bajo la tecnología Euro V. Charlas técnicas de nuestros especialistas, asesoría del personal comercial de cada concesionario y la palabra de los principales responsables de la marca se combinan con buena música y coctelería para experimentar la flamante propuesta de la firma para las rutas nacionales.

El primero de estos eventos tuvo lugar en junio, en Tierra del Fuego, aprovechando las instalaciones del concesionario Celentano. Allí se exhibieron los vehículos adaptados

específicamente a las difíciles condiciones de manejo y mantenimiento que presenta la región más austral de la Argentina continental.

Tras este puntapié, la caravana de Iveco partió rumbo a Buenos Aires, más precisamente a Moreno, donde se encuentra el representante Navicam. En un gran evento destinado a los clientes de toda la zona aledaña, se expuso el range completo con las nuevas implementaciones que potencian tanto la gama de productos fabricados en la planta de Ferreyra, Córdoba, como aquellos importados desde el mercado brasileño. Ahora, los camiones y utilitarios de Iveco no sólo se ven mejorados en cuanto a su rendimiento sino que además tienen una importante reducción en la emisión de gases contaminantes, convirtiéndolos en vehículos más

amigables con el medioambiente.

“Con la implementación de la tecnología Euro V a la que atiende nuestra flamante gama, no hemos hecho otra cosa más que ratificar la fortaleza y confiabilidad de nuestros productos”, sostuvo Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de la marca en el país, enfatizando que

la firma está presente en Argentina desde hace más de 46, con su fábrica e importante red de representantes.

Iveco tiene proyectado continuar con estas presentaciones en las regiones Centro, NOA, NEA, Litoral, Región Pampeana, Patagonia y Cuyo, sectores en donde tiene una fuerte presencia a través de los concesionarios.



“No hemos hecho otra cosa más que ratificar la fortaleza y confiabilidad de nuestros productos”.

“Siempre priorizamos la industria local”

¿Cómo es la situación del mercado de buses en Argentina?

Si bien en el primer semestre hubo una contracción del mercado, a partir de mitad de año en los segmentos que Iveco participa hubo un repunte importante, con lo cual estimamos que al cierre estará 19% abajo del 2015, teniendo en cuenta el impacto que provocó el cambio de norma a Euro V, lo que generó un mal comienzo para todos.

¿Cuál es la proyección de Iveco en el mercado?

Óptima. Estamos en un relanzamiento de la marca Iveco Bus y queremos trabajar de la manera más profesional y prolija posible, ya el mes pasado tuvimos un mes récord en la venta de Daily Minibús.

La Daily Minibús ha recibido importantes cambios estructurales. ¿De qué se tratan?



Pablo Princich, nuevo responsable de la división buses de Iveco Argentina, habló sobre la remodelada Daily Minibús.

El vehículo posee una renovada estética exterior e interior, revestimientos lavables realizados en materiales más resistentes y de mejor terminación, como así también asientos más grandes y cómodos que hacen a la Daily Minibús la más resistente y práctica del segmento, además de la nueva iluminación y el flamante equipo de aire acondicionado de tipo central desarrollado exclusivamente para este modelo por la firma alemana Webasto. Las terminaciones del minibús son 100% reemplazables en caso de alguna eventualidad y al ser de industria nacional son fáciles de conseguir.

¿Cuáles fueron las ganancias de la Daily Minibús con el

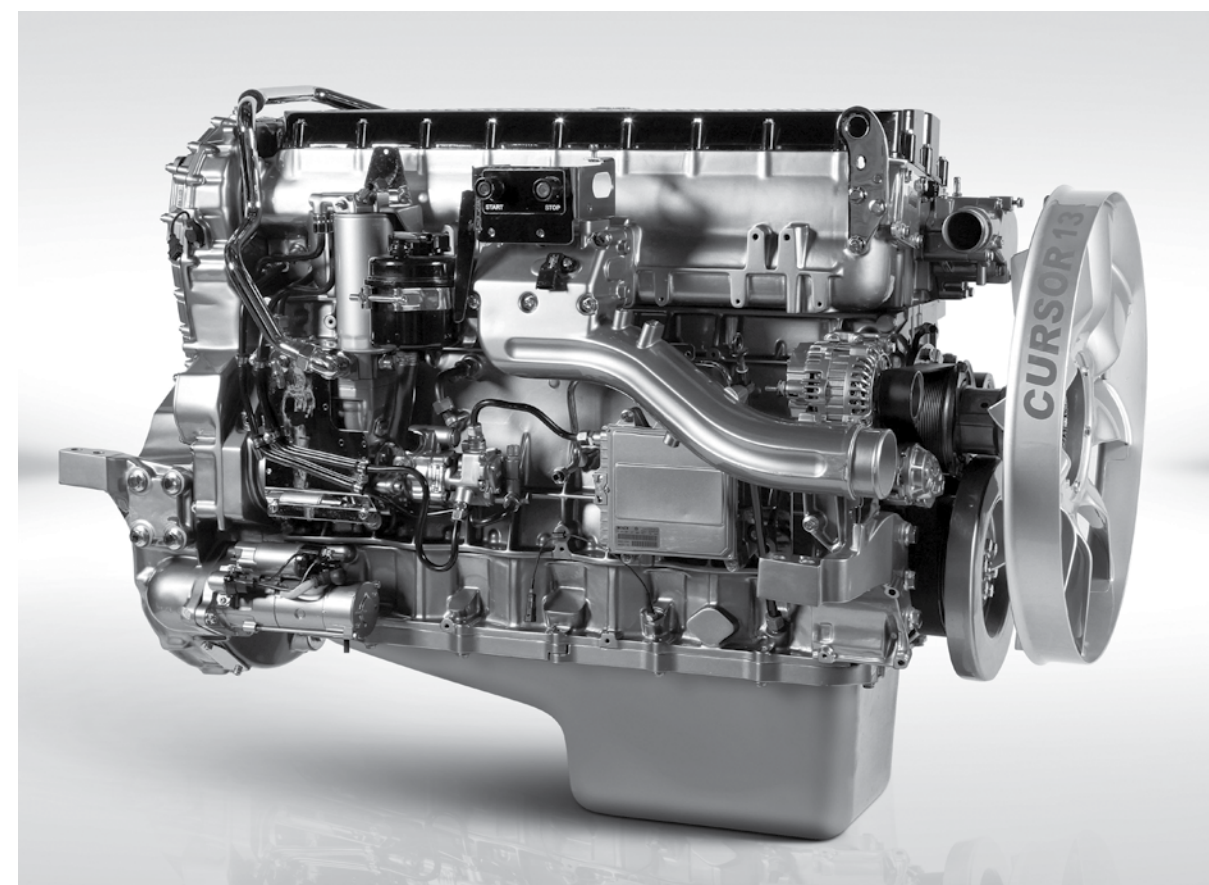
paso a Euro V?

La Daily Minibús Euro V se beneficia de todos los cambios de la gama Daily, como nueva caja de sexta, motor de 170 CV y nuevo interior.

Con la flexibilización de las importaciones, ¿se planea comenzar a ingresar modelos de buses del exterior?

En Iveco siempre priorizamos la industria local con su puesta a punto específica y al gusto del consumidor argentino. No obstante ello estamos siempre buscando oportunidades que puedan satisfacer las necesidades de nuestros clientes.

Cursor 13 Euro V: ingeniería que mueve gigantes



Cuando vemos a un Hi-Way recorriendo la ruta con una pesada carga detrás o a un Trakker cargando toneladas de roca extraída en un yacimiento minero, muchas veces destacamos la fuerza de estos vehículos para realizar estas labores. Sin embargo, nunca nos detenemos en lo que realmente desencadena esta titánica potencia para acarrear semejantes pesos. El responsable de que todo esto suceda tiene nombre: Cursor 13. Este motor, fabricado en el polo que CNH Industrial tiene en Ferreyra, Córdoba, cuenta con potencias

Fabricado en el polo industrial de Córdoba, este motor es utilizado en los vehículos más pesados y potentes de la oferta argentina.

de 440, 480, 500 y 560 cv, todas bajo la normativa Euro V. Este último, corazón del tope de gama argentino, el Hi-Way, cuenta con una cilindrada de 12,9L y se alimenta de combustible diesel. Con un diámetro por carrera de 135mm x 150mm y una tasa de compresión de 16.5:1, este Cursor 13 alcanza su potencia máxima a las 1900 rpm y su torque máximo, que es de 2500 Nm, entre las 1000 y las 1600 rpm. Una verdadera bestia de la ingeniería Iveco.



Una gama de camiones para el campo argentino

Con un importante stand, Iveco presentó una amplia oferta de productos en AgroActiva 2016, una de las ferias más importantes del agro nacional.

Avenida de los Productores y Calle de los Contratistas, esa fue la dirección interna en donde miles de personas pudieron apreciar en primera persona las bondades de la flamante familia Ecoline de Iveco dentro de AgroActiva, una de las ferias agrícola-ganaderas más importantes de Argentina, durante los cuatro días que duró el evento. Con un total de 10 vehículos de distintos segmentos, la marca hizo gala de las posibilidades que ofrece a este importante sector de la economía del país. Todas las unidades expuestas forman parte del nuevo concepto mediante el cual Iveco rediseñó su range argentino, caracterizado por contar con una nueva motorización que hace ganar más eficiencia a los vehículos y reduce la emisión de gases contaminantes, a la vez que mejora aspectos de la ingeniería del vehículo, como la suspensión, tratamiento de gases, chasis, electrónica, diseño y confort.

Entre la propuesta de Iveco se destacaron dos livianos Daily, el utilitario más confiable del mercado, característico por su resistente chasis. El primero de los expuestos, en formato furgón, cuenta con la posibilidad de cargar un total de 5.300 kg en un espacio de 12 m tirados por un motor FPT FIC EGR de 170 cv. En tanto que la segunda oferta

se trató de un Daily chasis, de igual motor que el anterior pero con un PBTC Técnico de 6.800 kg. Estos modelos se destacan en el traslado de mano de obra y materiales campo adentro gracias a su resistencia y capacidad de moverse en terrenos complejos.

Además, Iveco propuso en su stand tres opciones de Tector, el camión más vendido en el mercado argentino y 100% de origen nacional, con fabricación en el polo industrial de Córdoba. Equipados con un motor FPT NEF6 SCR de 280 cv, este utilitario ofrece una amplia gama de versiones para adaptarse a una variedad muy grande de usos que buscan cubrir todas las necesidades del transportista. En esta ocasión destacó sus opciones Attack y Off-Road, preparados para el transporte de productos y trabajos en campo, respectivamente.

Sin embargo, todas las miradas se las llevaron los dos Stralis Hi-Way, la más reciente incorporación de la firma en el mercado local. El extrapesado rutero está equipado con un potente motor de 560 cv que pasó con éxito los más rigurosos testes en las rutas de la región comprobando toda su fuerza y robustez, como así también su destacado diseño moderno y aerodinámico, la cabina más confortable del segmento, su bajo consumo de combustible y eficiencia. Junto con estos vehículos, estuvieron expuestos el mediano Vertis y los pesados Stralis, en sus versiones con motores Cursor 9 y Cursor 13.

Durante la feria, Iveco dispuso un espacio para su área de Servicio y Postventa en donde brindó información de sus programas especializados para el cliente, como el software online de gestión de flota Iveco Control y el Contrato de Mantenimiento, que asegura asistencia oficial y repuestos originales con la mejor financiación. Además, fue la única de las marcas de camiones que contó con un stand online en el sitio oficial del evento para realizar consultas comerciales con los asesores especializados de los representantes oficiales de la firma.



Oportunidad

IVECO

FINANCIACIÓN
EN
Pesos

»TASA«
FIJA DESDE
9,9%



LLEGA UNA PROMO QUE NO TE PODÉS PERDER.

Acercate a nuestros concesionarios y llevate ese IVECO Euro 3 que siempre quisiste
con una financiación del **70% + IVA** hasta **60 meses**.

PRÉSTAMOS SUJETOS A APROBACIÓN DEL DADOR DEL CRÉDITO. REQUISITOS SCORING FIJADOS POR EL DADOR DEL CRÉDITO. EN TODOS LOS CASOS SE REQUERIRÁ GARANTÍA PRENDARIA. CANTIDAD DE UNIDADES POR COMPRA FINANCIADA A DEFINIR. TASA: TNA FIJA EN PESOS DESDE EL 9,9% ANUAL HASTA 60 MESES.

IVECO
EL CAMIÓN