

El Camión

LA REVISTA DE IVECO PARA EL MUNDO DEL TRANSPORTE

IVECO



50 AÑOS JUNTO AL TRANSPORTE ARGENTINO

La fábrica cordobesa de IVECO comenzó a transitar su medio siglo de producción ininterrumpida en el país

LIDER POR NOVENO AÑO CONSECUTIVO

La marca incrementó su participación de mercado en camiones de más de 16 toneladas

NUEVO CONCESIONARIO

Rani, inauguro su nuevo punto integral en Jujuy



Medio siglo dejando huellas

Empezamos a transitar los 50 años de fabricación ininterrumpida en nuestra planta industrial de Ferreyra, Córdoba. Una vez más estamos marcando historia en el sector automotriz, en el cual comenzamos en Argentina en el año 1969 con la producción del camión Fiat 619.

Hoy, medio siglo después, continuamos apostando en el mercado argentino pensando en la sustentabilidad del medio ambiente y sumando a nuestro portfolio de productos la nueva línea “Natural Power” con la gama Daily y Stralis, que se erigen como los primeros vehículos comerciales a GNC del país.

También debo hacer mención a que hace 50 años estamos acompañando al transportista argentino con nuestra red de concesionarios a lo largo y a lo ancho del país con nuestros cincuenta puntos de atención. Nos encontramos constantemente renovando nuestra oferta de productos a partir de las necesidades de nuestros clientes y manteniendo un acompañamiento permanente en el servicio de posventa. Continuando un paso adelante este año dimos inicio a el Control Room, el único sistema en el mercado argentino que cuenta con técnicos especializados monitoreando los vehículos en tiempo real, brindándole al pequeño y gran transportista una herramienta enfocada en la conectividad y en la gestión de sus vehículos.

Estoy orgulloso de formar parte de IVECO Argentina en el momento de conmemoración de este medio siglo de fabricación en el país. Esto que para nosotros es trayectoria, compromiso y eficacia es una cucarda que una vez más tiene la marca, siempre acompañando al transportista argentino y renovándose constantemente para brindar con nuestros productos una mejor performance a quienes nos eligen.

Sebastián Rodríguez Macías
Director Comercial de IVECO Argentina

Revista El Camión es una publicación de IVECO. Los artículos aquí publicados no necesariamente representan la opinión de la empresa sobre el asunto. La reproducción total o parcial de las notas es permitida, siempre que esté identificada la fuente.

Comunicaciones Argentina
 Coordinador General: Sebastián Giménez
 Consejo Editorial: Sebastián Rodríguez Macías
 Francisco Spasaro / Matías Casey / Pablo Princich
 Juan Ignacio Pena / Christian Schroeder / Sergio Gil

Edición Periodística: Santiago Herrera
 Producción: Tatiana Naon Haro
 Fotografías:
 • Archivo Iveco
 • Julián Valerga
 Diagramación: Norma López
 Sugerencias y opiniones:
 Página | Comunicación
 Montañeses 2641 2ºD
 (1428) Buenos Aires, Argentina
 e-mail: argentina@pgl.com.com

Avance en la red de concesionarios

La marca realizó la segunda reunión con los talleres autorizados del concesionario Beta en la ciudad de Córdoba. La jornada se desarrolló en la ciudad de Córdoba y abordó procesos de posventa y seguimiento de acciones comerciales del primer trimestre.



Feria en el norte del país



El concesionario Ortega Camiones participó de Apronor, la feria más grande del noroeste argentino, organizada por la Asociación Civil de Productores Agrícolas y Ganaderos del Norte en Tucumán. El evento se desarrolló en la Ramada de Abajo, en donde el representante de la marca exhibió un Stralis 360 6x2, un Tector 280 y el automatizado Daily Hi-Matic.

Transporte oficial del CARX



La marca será el sponsor del transporte oficial del Campeonato Argentino y Sudamericano FIA CODASUR de Rallycross CARX. El certamen, del que participan pilotos

de Argentina, Uruguay, Chile, Brasil, Paraguay, Bolivia y Perú, comprende las clases Maxi Rally con motorización turbo, Maxi Rally con motorización aspirada, y la RC2N.

Santa Fe realiza labores municipales con 79 Tector

Fueron adquiridos por el gobierno provincial para mantenimiento y mejoramiento de espacios públicos.



Con el objetivo de potenciar la realización de obras y optimizar la prestación de servicios locales, el Gobierno de Santa Fe adquirió los nuevos vehículos que serán destinados a labores municipales. Las unidades, equipadas con caja volcadora y son aptas para la

recolección de basura y ya se encuentran prestando servicio en aquella provincia.

“Es una gran satisfacción colaborar con el Gobierno de Santa Fe para mejorar los servicios brindados a los ciudadanos de esta provincia. Nuestros vehículos están preparados para el trabajo en espacios públicos y harán un excelente aporte en ese sentido”, afirmó Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de la marca.

Los Tector que se sumaron a la flota del gobierno santafesino tienen 15 toneladas, se caracterizan por ser ágiles para el tránsito, cuentan con altos estándares de confort y gran capacidad de carga. Este modelo ofrece la mayor potencia y torque del mercado en su segmento gracias a su motor FPT Industrial N45, que le brinda al equipo 206 cv de potencia y un torque máximo de 720 Nm. Además, poseen una transmisión Eaton de seis marchas, con comando a cable, que permite una mejora en el confort de marcha traducido en un desempeño ágil del vehículo en tramos urbanos.

Sumando confortabilidad para el operario, este camión se destaca por su suspensión parabólica, tanto en eje delantero como en el trasero, además de la suspensión posterior en la cabina.



Líderes por noveno año consecutivo

La marca incrementó durante 2018 su participación de mercado en la categoría de camiones de más de 16 toneladas, manteniendo su liderazgo por noveno año consecutivo y ampliando la brecha respecto a la mayoría de sus seguidores. La firma, que se encuentra conmemorando sus 50 años de fabricación ininterrumpida en la Argentina, creció 1,2% en ese período según ACARA y cerró el año concentrando un 26% del total del mercado.

La firma se destacó en el segmento semipesado con los Tector en sus diferentes versiones, que ratificaron su posición como la familia de camiones más vendida del país, y reconocida por los transportistas por su confiabilidad y bajos costos operativos. En este sentido, cabe destacar la gran aceptación de su versión automatizada Tector Auto-shift, poseedora de innovaciones tales como el pedal acelerador optimizado, que permite al conductor encontrar fácilmente la mejor zona de torque, y que ofrece agilidad de respuesta a la demanda de potencia con una gestión eficiente en el consumo de combustible.

“El orgullo es doble, por un lado por ser los líderes de la categoría y, por otro, por haberlo logrado a partir de camiones fabricados en nuestro país. Hace 50 años iniciamos este camino de producir localmente y lo hicimos desde el desarrollo de productos confiables, eficientes y de excelente tecnología. Estamos convencidos que esta preferencia de los transportistas argentinos es un reconocimiento a ese trabajo y lo tomamos como una gran responsabilidad que nos obliga a seguir superándonos año a año”, señaló Matías Casey, gerente



La marca incrementó su participación de mercado en el segmento de más de 16 toneladas en 2018 y extendió su liderazgo en el transporte de cargas con los camiones producidos en su planta de Córdoba.

comercial de la marca.

También cabe destacar que en el segmento pesado, el Stralis tuvo un crecimiento exponencial que lo llevó a duplicar su participación de mercado durante el segundo semestre a partir de la incorporación de configuraciones de alta tecnología y acordes a las nuevas normas de escalabilidad.

“De cara al año que se inicia, la compañía ya se prepara para las novedades en el segmento de las 9 y 11 toneladas; esto es solo un anticipo de los importantes lanzamientos que la marca tenemos previstos y que prometen generar un gran impacto en el mercado de vehículos comerciales” agregó Casey.



Matías Casey
Gerente de Ventas IVECO Argentina

50 años junto al transporte argentino

En el marco de conmemoración de sus 50 años de fabricación ininterrumpida en el país, la marca presentó los primeros vehículos comerciales a GNC en el país, el Control Room y exhibió sus camiones.



Natural Power al mercado argentino responde principalmente a un cambio de la matriz energética en los vehículos comerciales del país y sirve para ofrecer a nuestros transportistas una solución más rentable en su operación. Por otra parte, es una muestra del interés

de la marca por reducir la huella de carbono en el medio ambiente”, afirmó Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de la marca, y agregó: “Con una reducción del 15% en emisiones de monóxido de nitrógeno (NOx) y 76% menos partículas, comparado con el combustible diesel, los vehículos de IVECO mantienen la potencia y la robustez que los caracteriza. El parque circulante de IVECO a GNC en Europa supera los 30.000 vehículos, que desarrollan su trabajo tanto en el transporte urbano como de larga distancia. Queremos iniciar el camino para que la Argentina avance hacia un transporte más sustentable y amigable con el medio ambiente”.

El vehículo, concebido para funcionar con tecnología a GNC, presenta una prolongación en la vida útil del motor, agregando gran elasticidad de funcionamiento con aceleraciones sin irregularidades ni detonaciones. El aceite que lubrica la planta motriz resulta menos contaminado por lo que aumenta los intervalos entre cambios de aceite. Además, no forma sedimentos manteniendo las bujías limpias, no lava las paredes de los cilindros del motor y permite una mejor y efectiva lubricación, lo que se traduce en un menor costo de mantenimiento.

Actualmente, la marca es la única que ofrece camiones en el mercado que permiten reducir la huella de carbono en el medio ambiente, brindándole a sus clientes la oportunidad de contribuir al cuidado del medio ambiente. Los nuevos vehículos en el mercado han sido proyectados, diseñados y fabricados para funcionar exclusivamente a gas, obteniendo la misma performance y durabilidad en comparación con un vehículo a diesel.

“Tras el hito que significó la



50 AÑOS EN EL PAÍS

introducción del Daily Hi-Matic volvemos a innovar en la gama de Natural Power, ahora con la incorporación de la tecnología GNC. Nuestra visión es continuar en la senda para llegar, en un futuro no muy lejano, a ofrecer la línea completa de nuestros vehículos propulsados con energía limpia. Nos sentimos muy orgullosos de traer alta tecnología al país y desde la firma contamos con una experiencia de más de 20 años en el mercado europeo, teniendo un reconocimiento a nivel global tras haber sido premiados en múltiples oportunidades” sostuvo Francisco Spasaro, Gerente de Marketing de la marca.

50 AÑOS FABRICANDO EN EL PAÍS

En 2019, la marca se encuentra recorriendo el camino en sus 50 años de producción ininterrumpida en Argentina. Con más de 100.000 unidades producidas y con un extenso portfolio con la última tecnología, personal altamente capacitado y cumpliendo las normas de calidad requeridos por los exigentes mercados, la planta de IVECO Argentina de Ferreyra, Córdoba es un ejemplo de proceso industrial automotriz de la República Argentina.

“Estamos orgulloso de ser

parte de la conmemoración de estos 50 años de fabricación en el país, lo que para nosotros es trayectoria, compromiso y eficacia desde nuestra planta de Ferreyra, Córdoba. La cucarda una vez más la tiene IVECO Argentina, que no sólo está acompañando al transportista argentino a lo largo de sus 50 años de fabricación en el país, sino que además se renueva constantemente para dar una mejor performance a los que nos eligen”, afirmó Rodríguez Macías.

En la actualidad, la planta de IVECO forma parte de una estructura única en el mundo: el polo fabril del grupo CNH Industrial



el Fiat 619N, el primer camión fabricado en Ferreyra en el año 1969 de la mano de Fiat Vehículos Industriales, que inició la producción en Argentina de los camiones pesados y ómnibus para larga distancia. El primer modelo contaba con dos versiones disponibles: “N y N3E”, a un ritmo inicial de producción de 2 a 3 vehículos diarios. En todas las versiones la cabina estaba equipada con calefacción, ventilación forzada, desempañador, ventanillas deflectoras, ventiletes giratorios, lava parabrisas, cuenta revoluciones y velocímetro regulable.

Por otro lado, otro de los vehículos que actualmente escriben la historia de la marca es el Hi-Way, el extrapesado fabricado en el polo industrial CNH Industrial de Córdoba. En este sentido, la última incorporación a la fábrica se destaca en el mercado por su amplia cabina (la más confortable del mercado) y su bajo nivel de ruido, moderno diseño de interior y ergonomía para el conductor, entre otras cualidades.

El Hi-Way cordobés cuenta con un motor FPT Industrial Cursor 13, el más potente del mercado argentino, capaz de proveer 560 cv de potencia alcanzando un torque máximo de 2.550 Nm.



alberga además de la fábrica de camiones, las plantas de maquinaria agrícola de las marcas Case IH y New Holland Agriculture, y la planta de motores de FPT Industrial. Esto conforma una muestra de la sinergia con la que trabajan las marcas de uno de los fabricantes de bienes de capital más importantes a nivel global y el más relevante en Argentina.

CONTROL ROOM: HERRAMIENTA EN LA POSVENTA

Además del lanzamiento de la gama a GNC, se presentó el Control Room. El Control Room es el único sistema en el mercado argentino que cuenta con técnicos especializados que monitorean los vehículos en tiempo real brindándole al pequeño y gran transportista una herramienta enfocada en la conectividad y en la gestión de sus vehículos. El sistema, operado desde la terminal de la firma en Buenos Aires, es una herramienta enfocada a ser más eficientes en el

transporte, tener menor cantidad de costos operativos, mayor disponibilidad de la unidad en ruta y trabaja preventivamente en las posibles fallas.

EL PRIMERO Y ÚLTIMO DEL POLO INDUSTRIAL EN FERREYRA CÓRDOBA

Los dos camiones que marcaron historia en los 50 años de fabricación ininterrumpida fueron





IVECO

Nuevo concesionario en el norte del país

Rani, miembro de la red de concesionarios de la marca, inauguró su nuevo punto integral de atención en San Salvador, capital de la provincia de Jujuy.

En el marco de los 50 años de fabricación ininterrumpida en el país, la marca, miembro del grupo CNH Industrial, inauguró en conjunto con el concesionario Rani una nueva sucursal en la ciudad de San Salvador de Jujuy.

El concesionario, que posee casa central en la provincia de Salta, ofrecerá el portafolio completo de la firma, incluyendo la nueva línea "Natural Power", los primeros vehículos comerciales a GNC ofrecidos en el país.

La inauguración contó con la presencia de los principales funcionarios de la marca, miembros del concesionario, autoridades del gobierno provincial, clientes y público en general.

El concesionario, que ya se encuentra operando en la capital de la provincia, cuyo mercado predominan en los segmentos mediano y pesado, se ubica en la Ruta Provincial N° 1, KM 7, en zonas aledañas a Río Blanco. El local cuenta con 13.000 metros cuadrados de terreno, y posee 2.200 metros cuadrados de instalaciones que albergan al salón comercial, administración y tesorería, área de repuestos y depósito, recepción de servicio con sala de espera de choferes, doble atención al servicio, 8 posiciones de taller, lavadero para camiones, sala de capacitación, sanitarios con vestidores. La nueva sucursal incluye una playa de estacionamiento interna y una playa de guardado para cincuenta camiones.



“En el 2017 inauguramos nuestra sede en Salta y ahora nos satisface ofrecer un nuevo punto integral de atención a nuestros clientes con la calidad que nos caracteriza en el mercado. Continuamos con el respaldo constante de IVECO y estamos seguros que vamos a satisfacer las necesidades de nuestros clientes”, aseguró Antonio Mahtuk, Presidente de Rani S.A.



“Estamos conmemorando un nuevo hito en el sector del transporte con los 50 años de fabricación en nuestra planta de Ferreyra en la provincia de Córdoba y es un orgullo poder acompañar la inauguración de la sucursal número 50 en el país. Una vez más en conjunto con Rani, estamos inaugurando una nueva casa de IVECO en el noroeste argentino. Esto reafirma que no sólo vendemos camiones, sino que además ofrecemos soluciones a nuestros clientes a lo largo y a lo ancho del país”, afirmó Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de la marca, y agregó: “Sin el apoyo de la profesionalidad de nuestra red de concesionarios, esto no sería posible”.



¿Qué significa IVECO para vos?



Medio siglo de historia en el país requirió de un gran esfuerzo, compromiso y trabajo de quienes trabajan en el día a día de la marca. En esta nota, presentamos algunos miembros de la gran familia IVECO, quienes cuentan sensaciones y expectativas por la conmemoración de los 50 años de producción en el país.

**1 Aníbal Silvestre Gaitán, área de Manufactura
40 años de antigüedad en IVECO Argentina**

“IVECO significa mucho en mi vida, dentro de mi perfil profesional y humanitario vengo creciendo en conjunto con la firma desde el año 79’. IVECO forma parte de mí como una gran familia que me dio una de las alegrías más grandes en mi vida, el reconocimiento que me hicieron en “La Trayectoria de los 40 años”. Tengo que agradecer a mi familia que es mi principal motor en todos estos años de acompañamiento dentro de la empresa y a mis grandes amigos de todo el grupo CNH Industrial”.



2 Jorge Rolandi, área de Sistemas – 34 años de antigüedad en IVECO Argentina

“Decir que hace 34 años que trabajo en IVECO es una sensación muy difícil de definir. Eso sí, no tengo ninguna duda del inmenso orgullo que siento. En estos tantos años hemos pasado todo tipo de situaciones para llegar a esta actualidad que considero que es el esplendor de la marca y haber podido cooperar en este logro y ayudar a diario para mantener ese liderazgo es muy importante en mi vida laboral. Entre todos logramos convertir en realidad que formamos parte de una gran familia”



3 Carlos La Rocca, área de Sales Administration & Demand Planning – 26 años de antigüedad en IVECO Argentina

“IVECO me vio crecer tanto en lo laboral, como en mi vida personal con mis hijos y mi mujer. Me acompaña en mis alegrías y tristezas, y estuvo en todo momento. Para mí IVECO es todo y puedo afirmar que es como mi segunda casa. Laboralmente crecí acá y tuve la oportunidad de conocer mucha gente que siempre va a formar parte de mi vida”



4 Augusto “Chemo” Batalla – 42 años de antigüedad como vendedor de camiones Fiat – IVECO

“Puedo afirmar que mi sangre dice Fiat - IVECO. La firma es todo para mí... Vendí uno de los primeros camiones 619 y ahora es un orgullo poder estar vendiendo el tope de gama, el Hi-Way. Cualquier persona que pregunte por ventas de camiones en Santa Fe o en Rosario te va a mencionar al “Chemo” y ese reconocimiento, la verdad, que es una satisfacción enorme. Tengo el honor de decir que cuento con más de 4.000 vehículos vendidos y continuaremos creciendo en este largo camino”



5 Oscar Oronel – 39 años en IVECO Argentina (actualmente en el área de procesos de producto)

–“En estos 39 años trabajando para la firma, puedo decir que todo lo que tengo es gracias al apoyo de mi familia y a IVECO. Son muchos años de estar tirando siempre la misma bandera y desde el sector que me toca doy mi mejor trabajo para que el cliente tenga un excelente producto. Estuve en todos los procesos de los productos, y ahora actualmente estoy en la parte de tecnología que es un área alucinante...”



Cargas a niveles extremos



La unidad de transportes de Román Servicios S.A., cliente de la firma, adquirió seis camiones para trasladar cargas no convencionales a todo el país.

Con el objetivo de ampliar su flota de trabajo para el transporte de cargas extra pesadas, la empresa Román Servicios S.A. adquirió seis camiones provistos por el concesionario IVECAM.

La flamante flota está compuesta de tres camiones Hi-Way y tres Stralis, en sus respectivas configuraciones 6x4, que se sumaron al trabajo para realizar misiones de cargas no convencionales relacionadas a diversos sectores como el de la energía, el oil & gas, la minería y la construcción. Dentro de estas industrias, los camiones IVECO fueron destinados a transportar componentes para centrales de generación de energía hidroeléctrica, nuclear o térmica, piezas de parques eólicos, instalaciones para extracción y suministro de gas y petróleo, y mega-herramientas e instalaciones para la explotación minera, la construcción o el trabajo portuario, entre otros.

“Elegimos los camiones IVECO porque se adaptan perfectamente a

nuestro trabajo. Nosotros recorremos el país con cargas de todo tipo, muchas de ellas por fuera de lo que se puede ver habitualmente circulando las rutas, y sabemos que con estos camiones es una certeza poder cumplir con nuestros objetivos”, comentó Oscar Román, Presidente de la empresa transportista.

Tras la entrega de las unidades, especialistas de la marca brindaron una jornada de capacitación para los choferes y mecánicos de la unidad de transportes de Román Servicios S.A. sobre la correcta operación y mantenimiento de los vehículos. “Desde hace años, en IVECO sostenemos que no sólo vendemos camiones con la más alta tecnología y los mejores rendimientos, sino que además complementamos a los productos con un acompañamiento constante en materia de servicios. Capacitar a nuestros clientes en el correcto uso de las unidades es apoyar el éxito de sus negocios. Esa es una premisa para nosotros y algo que nos diferencia”, comentó

Sebastián Rodríguez Macías, Director Comercial de IVECO Argentina.

HI-WAY Y STRALIS, VERSATILIDAD EXTRAPESADA

La decisión de Román Servicios S.A. de adquirir los modelos Hi-Way y Stralis se debe fundamentalmente a la capacidad que tienen estos camiones de adaptarse a las diferentes necesidades del cliente, como es en este caso en donde los camiones deben soportar cargas que muchas veces superan las 120 toneladas.

Para cumplir con estas complejas misiones, estos vehículos se apoyan principalmente en su corazón, el poderoso motor FPT Industrial Cursor 13, el más potente en la oferta argentina. Este propulsor es capaz de proveer a los camiones unos 480 cv de potencia para los Stralis, y 560 cv para los Hi-Way, alcanzando un torque máximo de 2.250 Nm y 2.550 Nm, respectivamente. Son estas características las que favorecen principalmente el transporte de cargas extraordinarias al permitir una mayor capacidad de tracción por eje.

Por otro lado, el confort y la comodidad del chofer son aspectos fundamentales en el transporte de cargas no convencionales ya que, al no poder superar los 70 km/h, las jornadas de trabajo se vuelven extenuantes. En este sentido, tanto el Hi-Way como el Stralis se destacan por su amplia cabina (en el caso del primero, la más confortable del mercado) y su bajo nivel de ruido, moderno diseño de interior y ergonomía para el conductor; entre otras cualidades.

Una empresa de logística rinde homenaje a los héroes de Malvinas

Los camiones de Transporte Puerto Argentino, compañía liderada por el veterano de guerra Aldo Franco, llevan en su carrocería nombres de soldados caídos en el conflicto bélico

Con una trayectoria de 25 años en el servicio de transporte y logística, Aldo Franco, Presidente del Grupo DETALL y Transporte Puerto Argentino, recorre las rutas argentinas con su flota de 20 camiones de la marca donde cada uno de los vehículos lleva el nombre de un soldado caído en Malvinas.

A los 22 años de edad, el subteniente del Regimiento Argentino número 6 peleó en el Cerro Dos Hermanas en cercanía al del Puerto Argentino. Luego, Aldo fue dado de baja del Regimiento por razones médicas a los 28 años de edad y decidió comenzar su propio emprendimiento.

IVECO formó parte de los inicios de la empresa, actualmente conocida como Transporte Puerto Argentino, repartiendo encomiendas con sus camiones en la ciudad de Mercedes, provincia de Buenos Aires.

Al transcurrir los años, la demanda del transporte hizo que la empresa se hiciera reconocida a nivel nacional. Actualmente cuenta con una flota distinguida de camiones IVECO: 12 Stralis y tres furgones Daily.

Su paso por el conflicto bélico lo lleva a recordar diariamente las ocho personas a su cargo que no tuvieron la posibilidad de sobrevivir en combate. Es por este motivo que desde su empresa decidió rendirle home-

naje a los que dieron su vida en la guerra, colocando a cada uno de sus camiones el nombre de un ex soldado fallecido.

“En honor a los caídos en Malvinas se me ocurrió que una buena forma de recordarlos es que cada camión lleve su nombre y cuente una historia. La flota de camiones fue en crecimiento; y se fueron sumando cada vez más familias de ex combatientes para que cada camión lleve el nombre del familiar” menciona Franco.

En su empresa trabajan 1600 personas, que tiene la particularidad de tener como empleados a ex combatientes e hijos de



ex combatientes. “La empresa es una gran familia en la que actualmente los ex combatientes tienen la posibilidad de crecer y reinserirse” sostiene el ex subteniente.

“Elegimos la flota IVECO por la calidad en sus camiones y que actualmente son los que recorren toda la Argentina, conectando desde Ushuaia hasta Jujuy” agregó Aldo.



Daily City Bus 19+1, opción idónea en buses



El transporte urbano de hasta 19 pasajeros sumado el conductor, es una de las opciones de IVECO BUS en Argentina. Disponible en todos los concesionarios del país



El Daily Citybus es la opción de IVECO BUS para el transporte urbano hasta 19 pasajeros más el conductor (19+1). Se trata de una solución integrada para el transporte de pasajeros tipo "charter", turismo y/o traslado de corta distancia.

Equipado con un motor FPT Industrial FIC permite desarrollar 170 CV de potencia y 400Nm de torque máximo brindando la mayor potencia en este segmento de buses. Este vehículo responde a la norma Euro V, cuenta con 4 cilindros en línea, 16 válvulas e inyección directa, biturbo. El sistema de frenos de los Citybus es hidráulico servoasistido de doble circuito, a disco en las ruedas delanteras y traseras.

En materia de confort este bus cuenta con una amplia puerta de acceso en su parte delantera, revestimiento de alta resistencia con un piso antideslizante para un uso intensivo, asientos reclinables con cinturones de seguridad individuales, escotilla de techo solar, porta paquetes y luz de lectura

para cada butaca. Su equipamiento consta de ABS, airbag para el conductor, aire acondicionado, estéreo con CD y ventanas de apertura. Entre los opcionales, el Citybus ofrece cortinas, calefactor adicional, kit de video y kit de protección "off-road", lo que le

permite realizar misiones fuera de ruta manteniendo la seguridad y el confort de los pasajeros.

El Citybus 19+1 se ofrece en el mercado completamente equipado y con garantía total IVECO con soporte en todos los concesionarios del país.

CONCESIONARIOS

- CAMBA**
Sede - Bahía Blanca
Ruta 35, Km 8.5
8000 - Bahía Blanca, Buenos Aires
Tel/Fax: 0291-4886865 / 6895 / 6854
Mail: administracion@camba-iveco.com.ar
- NAVICAM**
Sede - Moreno
Av. Gaona 8090 (Acceso Oeste, Km 38.5)
1744 - La Reja, Moreno, Buenos Aires
Tel: 0237-4602550 / 51 / 52 / 53
Mail: info@navicam.com.ar
- PUNTO TRUCK**
Sede - Mar del Plata
Av. Presidente Perón 631
(Ruta 88 y Ayolas)
7600 - Mar del Plata, Buenos Aires
Tel: 0223-4644900
- FICAMEN**
Sede - Mendoza
Carril Rodríguez Peña 1982 - Gutiérrez
5511 - Villa Maipú, Mendoza
Tel/Fax: 0261-4978232 / 253
Mail: ctardio@ficamen.com.ar
- CHACO SERVICIOS**
Sede - Resistencia
Ruta 11, Km 1006
3500 - Resistencia, Chaco
Tel/Fax: 03624-464057 / 463962
Mail: info@chacoservicios.com.ar
- BETA**
Sede - Rosario
Necochea 2601 / 45
2000 - Rosario, Santa Fe
Tel/Fax: 0341-4824685 / 694
Mail: camiones@beta-sa.com.ar
Web: www.beta-sa.com.ar
- AVELLI AUTOMOTORES**
Sede - Posadas
Ruta 12, entre calles 162 y 160, Km 5
3304 - Miguel Lanús, Misiones
Tel/Fax: 0376-4480901 / 699 / 710
Mail: informacion@avelliautomotores.com.ar
- RANI**
Sede - Salta
Av. Monseñor Tavella 1235
4400 - Salta Capital
Tel: 0387-4271069 / 4957340
Mail: info@ranisa.com.ar
- FIORASI**
Sede - Trelew
Eva Perón 2020
9100 - Trelew, Chubut
Tel: 0280-4444025
Mail: fiorasi@acara.org.ar
- CELENTANO (SurTruck SA)**
Sede - Río Grande
Islas Malvinas 2755
9420 - Río Grande - Tierra del Fuego
Tel: 02964-421722
Mail: info@celetanocamiones.com.ar
- AURELIA**
Sede - Pacheco
Ruta Panamericana
(Colectora Capital), Km 35.5
1667 - Tortuguitas, Buenos Aires
Tel: 03327-444100 | Fax: 03327-444112
Mail: carlo@aurevial.com.ar
Web: www.aurevial.com.ar
- ORTEGA CAMIONES**
Sede - Tucumán
Autopista Juan Domingo Perón s/n°
4178 - Alderetes, Tucumán
Tel/Fax : 0381-4941519 / 1520
Mail: recepcion@ortegacamionessa.com.ar
- IVECAM**
Sede - San Martín
Av. 101 N° 2984
1650 - San Martín, Buenos Aires
Tel: 011-47245400 | Fax: 011-47245443
Mail: camiones@ivecam.com.ar
Web: www.ivecam.com.ar



50 años
IVECO
ARGENTINA 1969-2019



FABRICAMOS EN ARGENTINA
CAMIONES QUE DEJAN HUELLA
EN TODO EL PAÍS

50 años formando parte
de la vida de los argentinos.

CNH
INDUSTRIAL